

Het magazine van Hitachi Construction Machinery (Europe) NV

GC

GROUND CONTROL

Nummer 27 Lente 2019 www.hitachicm.eu

HITACHI

Reliable solutions



Techniek door en voor experts

- Nieuwe bosbouwmachine in Noorwegen
- Wijngaardaanleg in Italië
- Steenwinning in Portugal

GC

GROUND CONTROL

Nummer 27 Lente 2019 www.hitachicm.eu

INHOUD

04 Nieuws

Een voorproefje van de Bauma, nieuws over producten en dealernieuws uit heel Europa en daarbuiten.

12 Hogergelegen terrein

Op zwaar terrein met de ZX135USL-6 bosbouwgraafmachine in Noorwegen.

14 Perfecte combinatie

Hoe een ZX250LC-6 middelgrote graafmachine profiteert van een bak en gereedschappen voor grondwerk van Hitachi.

16 Klaar voor de start

Een ZX300LCN-6 middelgrote graafmachine werkt mee aan een belangrijk project op de luchthaven van Porto.

18 Hitachi voor altijd!

Waarom de Noord-Ierse klant RB McGeary Contracts trouw blijft aan Hitachi.

20 Een droom wordt werkelijkheid

Een Noorse ondernemer vertelt over zijn passie voor Hitachi-machines.

24 Productieve samenwerking

Bij het extraheren van aggregaten uit een rivier in Roemenië blijken Hitachi-graafmachines bijzonder productief.

26 De beste in de branche

Maak kennis met de familie die al drie generaties het Toscaanse landschap vormgeeft met hun Hitachi vloot.

30 Floreren op een markt vol concurrentie

Waarom een van de grootste aannemers in Ierland vertrouwt op grondverzetmachines van Hitachi.

34 Klaar voor de uitdaging

Twee ZW-6 wielladers dragen hun steentje bij in Portugal.

38 De sloopexperts

Aandacht voor de betrouwbaarheid, kracht en snelheid van Zaxis middelgrote graafmachines.



Hitachi Construction Machinery (Europe) NV, Siciliëweg 5, 1045 AT Amsterdam, Nederland
Telefoon: +31 -(0)20 44 76 700
E-mail/website: info@hitachicm.eu/www.hitachicm.eu
Redactie: Hitachi Construction Machinery (Europe) NV: Ghislaine Jonker
Redactie en ontwerp: Red International Communication, www.redmarketingagency.com
Foto's: Glenn Blackburn, Jon Brown, www.glennblackburn.co.uk
Vertaling: UvA Talen, www.uvatalen.nl
Coördinatie, druk en verspreiding: Holzer Druck und Medien Druckerei und Zeitungsverlag GmbH + Co.KG, www.druckerei-holzer.de
Let op: op de foto's kunnen aanpassingen/uitrustingsstukken te zien zijn die door de lokale dealer zijn gemaakt.

© Hitachi Construction Machinery (Europe) NV (HCME). Alle rechten voorbehouden. Al dan niet gedeeltelijke vervoelvoudiging is zonder schriftelijke toestemming van HCME niet toegestaan. Hoewel alle zorg is betracht om de in *Ground Control*, gepubliceerde informatie op juistheid te controleren, aanvaardt HCME geen aansprakelijkheid voor onjuistheden of onvolledigheden. Mogelijk worden niet alle hierin opgenomen meningen door HCME gedeeld. De fabrikant is niet verantwoordelijk voor het niet naleven door derden van binnen de sector geldende normen op het gebied van gezondheid en veiligheid, noch voor enige schade of verlies als gevolg van het afgaan op tekst of afbeeldingen uit *Ground Control*.





24



34



18



26



20

NIEUWS



Connect with Hitachi op de Bauma

De Europese bouwsector komt opnieuw bijeen in Duitsland wanneer van 8 tot 14 april de Bauma 2019 wordt gehouden. Deze beroemde internationale vakbeurs voor grondverzetmachines, bouw materiaal en mijnbouw machines, bouwvoertuigen en materieel wordt elke drie jaar georganiseerd in de Messe München.

De laatste keer dat dit evenement werd gehouden, in 2016, kwamen daar in totaal 3.425 standhouders afkomstig uit 58 landen (1.272 uit Duitsland en 2.153 uit andere landen) op af, die de 605.000 m² aan beursruimte geheel vulden. Meer dan 583.000 mensen uit 219 landen bezochten de beurs en vestigden daarmee een nieuw record.

Hitachi Construction Machinery (Europe) NV (HCME) is een van

de toonaangevende fabrikanten die dit jaar op de beurs aanwezig zullen zijn met een scala aan producten en diensten (standnummer FN/718). Te zien op de beurs: negen ZX-6 mini- en compacte graafmachines, vijf middelgrote graafmachines waaronder de nieuwe ZX210X-6, twee mobiele graafmachines, twee ultragrote EX-7-graafmachines, zes wielladers en vijf machines voor speciale toepassingen.

De stand van 6.495 m² – ontworpen rondom het thema “Connect with Hitachi” van HCME – laat zien hoe klanten toegang krijgen tot een wereld van connectiviteit wanneer zij een Hitachi-machine aanschaffen. Ze profiteren niet alleen van de netwerktechnologie die in Hitachi-machines is ingebouwd, maar ook van de verbinding met mensen uit ons dealernetwerk via uitgebreide after-sales support.

Nieuw dit jaar

Bovenaan de lijst staat een selectie van de nieuwste Zaxis-6 minigraafmachines en compacte graafmachines, van de ZX17U-6



tot en met de ZX85USB-6. Twee elektrische graafmachines die het resultaat zijn van Hitachi's joint venture met Kiesel Technologie Entwicklung GmbH (zie pagina 7) zullen ook voor het eerst aan het publiek worden getoond. De eerste hydraulische graafmachine van Hitachi ICT die in Europa wordt gelanceerd, de ZX210X-6, zal ook te zien zijn.

Daarnaast worden twee van Hitachi's toonaangevende nieuwe mijnbouwmachines gepresenteerd, die behoren tot de grootste machines op de Bauma dit jaar. De EX1200-7 en EX2600-7 graafmachines zullen zeker tienduizenden bezoekers naar de stand van HCME trekken.

Daarnaast worden de ZX145W-6 en ZX170W-6 mobiele graafmachines getoond, met als afsluiting van de reeks graafmachines een aantal machines voor speciale toepassingen, waaronder de ZX135US-6 met telescooparm, de ZX135US-6 met schuifarm, een ZX225USRLC-6 sloopmachine met tweedelige giek en een ZX210-6 met super long front.

Tegelijk met de graafmachines maken zes Hitachi ZW-6-wielladers hun opwachting op het podium: de ZW75-6 en ZW95-6 compacte machines, de middelgrote modellen ZW180-6, ZW250-6 en ZW310-6 en de grote ZW370-6.

Bezoekers kunnen laten zien hoe handig ze zijn met de dumptrucksimulator en krijgen een virtueel overzicht van een selectie Hitachi-machines. Van tevoren kunnen ze een speciale Bauma-app downloaden voor een optimale ervaring op de stand van Hitachi.

"Ons team heeft hard gewerkt om dit jaar op onze stand op de Bauma een fascinerende en leuke ervaring te bieden, zodat we echt de connectie kunnen maken met bezoekers", aldus Makoto Yamazawa, president van HCME. "Met ruim 30 grondverzet- en mijnbouwmachines van Hitachi hopen we voor iedereen iets interessants te bieden."



Hitachi lanceert EX-7 mijnbouwgraafmachines

Hitachi Construction Machinery Co., Ltd. (HCM) heeft de ontwikkeling aangekondigd van de EX-7-serie, een nieuwe generatie mijnbouwgraafmachines die volgens de planning vanaf april 2019 gereed zal zijn voor de internationale markt. De machines zullen in Europa worden getoond op de Bauma 2019, een beurs en expositie in München (Duitsland).

De EX-7-serie is speciaal ontwikkeld voor veiligheid, productiviteit en connectiviteit, en zal uit zes modellen bestaan, variërend in grootte van 100 tot 800 ton, net als zijn voorganger de EX-6-serie. Hiermee breekt een spannende tijd aan voor HCM en de mijnbouwindustrie in bredere zin, nu zij het industriële internet der dingen omarmen.

“Wij zijn sinds het verschijnen van onze EX-6-modellen voortdurend blijven innoveren, met Hitachi's veiligste en meest efficiënte mijnbouwmachines tot nu toe als resultaat”, aldus Sonosuke Ishii, president van de mijnbouwgroep.

“De EX-7-graafmachines kunnen contact maken met online servers die waardevolle data verzamelen en omzetten in bruikbaar inzicht. Zo helpen wij onze klanten om de veiligheid, productie en efficiëntie van hun bedrijfsvoering te optimaliseren. De EX-7-graafmachines zullen daarnaast zijn voorzien van een motor van Cummins of MTU* en voldoen aan Tier 4 Final of aan de milieueisen qua brandstofverbruik.”

*Voor de EX1200-7 en EX1900-7 zullen alleen motoren van Cummins verkrijgbaar zijn.

Monitoring op afstand met gemak

Hitachi Construction Machinery (Europe) NV (HCME) heeft een nieuwe app ontwikkeld waarmee klanten hun machines op afstand kunnen beheren met hun smartphone of mobiele apparaat. De ConSite Pocket-app is speciaal ontworpen als aanvulling op Hitachi's Global e-Service-systeem voor monitoring met de behoeften van eigenaars voor ogen, en biedt een gebruiksvriendelijke interface en gemakkelijke navigatie.

Klanten kunnen de nieuwe app gebruiken om maandelijkse ConSite-rapporten te downloaden over hun Hitachi-machines, inclusief informatie over de dagelijkse bedrijfsuren en het brandstofverbruik. Rapporten van eerdere maanden kunnen met elkaar worden vergeleken zodat u op de hoogte blijft van de operationele prestaties van uw machines.

Met Google Maps kan de nieuwe app de exacte locatie van elke graafmachine en wiellader van Hitachi in uw machinepark bepalen. U kunt altijd en overal de status van uw machines op locatie controleren: meldingen worden in real time verstuurd aan u en uw dealer, die direct kan ingrijpen wanneer dat nodig is. De app verschaft voor bepaalde problemen aanbevelingen van fabrikanten over de te ondernemen actie, plus stap-voor-stap instructies.

“De ConSite Pocket-app is snel, gemakkelijk en gebruiksvriendelijk”, aldus Tom van Wijlandt, Manager Business Development bij HCME. “Wij streven ernaar om het leven voor onze klanten makkelijker te maken, en met deze nieuwste ontwikkeling hebben zij het systeem voor monitoring op afstand van Hitachi binnen handbereik.”

U kunt de ConSite Pocket-app downloaden via de App Store of Google Play.



Hitachi-dealer opent **nieuw** depot in Dublin

TBF Construction Machinery (TBF) heeft een nieuw depot geopend in Dublin aangezien het in 2018 de officiële dealer voor Hitachi Construction Machinery (UK) Limited (HCMUK) is geworden voor heel Ierland en Noord-Ierland. Deze nieuwe ontwikkeling verstevigt de positie van het bedrijf op bovengenoemde markt. Daarnaast heeft het bedrijf vorig jaar zijn 60-jarig bestaan en 25 jaar samenwerking met Hitachi gevierd.

“We zijn eind 2017 aangesteld als dealer voor het oosten van Ierland, op voorwaarde dat we een vestiging in de hoofdstad zouden openen”, aldus Seamus Doherty, directeur van TBF. “Onze visie is om ook in Galway een vestiging te openen, voor het westen van het land.”

Het bedrijf is in Noord-Ierland nog actief onder de naam TBF Thompson, met twee vestigingen voor de bouw in Garvagh en Newtownabbey. Het depot in Dublin is afgelopen juli officieel geopend en kan direct onderdelen en technische ondersteuning bieden, naast inspecties voor levering.

“We hebben vertrouwen in de markt na drie jaar recordgroei en dankzij onze flexibele benadering van de ondersteuning van onze klanten in de woning- en wegenbouw, plus een aantal belangrijke eenmalige projecten, zoals de nieuwe campus voor Facebook”, vervolgt hij. “Onze bestverkopende modellen zijn graafmachines van drie tot twintig ton en we werken samen met een fulltime financieel specialist van Hitachi Capital om de vraag aan te kunnen.”



Seamus Doherty, directeur van TBF



Van links naar rechts: Toni Kiesel en Hideshi Fukumoto

Nieuwe **elektrische** graafmachines voor Europa

Hitachi Construction Machinery Co., Ltd. (HCM) heeft in een joint venture met Kiesel Technologie Entwicklung Gesellschaft (KTEG) het European Application Center GmbH (EAC) geopend. Het in Stockstadt am Rhein (Duitsland) gevestigde EAC zal elektrische graafmachines en machines voor speciale toepassingen voor sloop en civieltechnische werkzaamheden ontwikkelen die voldoen aan de strenge Europese milieunormen.

Deze joint venture combineert de uitgebreide expertise van Hitachi met het ontwikkelen van hoogwaardige machines voor speciale toepassingen en elektrische grondverzetmachines – waarvan de eerste de ZX70B in 2006 was – met de ervaring van KTEG met de ontwikkeling en productie van machines voor speciale toepassingen specifiek voor de Europese markt. Het resultaat is een nog breder aanbod aan machines voor speciale toepassingen en elektrische grondverzetmachines van het merk Hitachi.

HCM heeft een aandeel van 49,9% in het nieuwe bedrijf en KTEG de resterende 50,1%. Het zal worden geleid door CEO Toni Kiesel, beherend vennoot van de Duitse Hitachi-dealer. Hij heeft de joint venture-overeenkomst afgelopen september ondertekend samen met Hideshi Fukumoto, vicepresident en executive officer van HCM.

“Wij kondigen met trots de oprichting van het EAC aan, wat onze activiteiten op het gebied van machines voor speciale toepassingen in heel Europa zal versterken”, aldus Makoto Yamazawa, president van Hitachi Construction Machinery (Europe) NV. “Door onze krachten te bundelen met KTEG worden wij leiders binnen de industrie wat betreft regelgeving gericht op nuluitstoot en de behoeften van het werkerterrein van morgen.”

NIEUWS

De **weg** op met de ZX190W-6

In Mohawk, in de Amerikaanse staat Michigan, heeft de Keweenaw County Road Commission (KCRC) zijn machinepark uitgebreid met een Hitachi ZX190W-6 mobiele graafmachine. De KCRC wordt onderhouden door Hitachi's geautoriseerde lokale dealer McCoy Construction & Forestry, en verzorgt 's winters en 's zomers het onderhoud van meer dan 770 km aan hoofd- en provinciale wegen.

De gemeenschap van Mohawk is gelegen op het schiereiland Keweenaw en wordt aan beide zijden geflankeerd door Lake Superior. Het gebied wordt ook wel 'koperland' genoemd en staat bekend om een traditie van kopermijnbouw. De KCRC heeft het wegennet in de county oorspronkelijk aangelegd tussen 1910 en 1960, evenals de snelwegen in Michigan die door het hele gebied lopen.

De Hitachi-machine is sinds de levering in de lente van 2018 voor meerdere taken ingezet, zo vertelt Chris Cronenworth, onderhoudsvoorman bij de KCRC: "De Hitachi ZX190W-6 is de machine van onze voorkeur, of we nu geulen aan het graven zijn, duikers vervangen, aan het vullen zijn of graven. We hebben voor de mobiele graafmachine gekozen vanwege zijn veelzijdigheid en eenvoudig transport tussen klussen."

Het besluit om te investeren in een ZX190W-6 is enthousiast ontvangen door machinist David Kaura, die de machine elke dag weer graag bedient: "De bediening is moeiteloos en de cabine heel aangenaam. Ook andere functies, zoals de temperatuurregeling en de verwarmde stoel, vind ik erg prettig."



Tijdens een plechtigheid werd de nieuwe dealer Eurasian Machinery LLP aangekondigd

Nieuwe dealer voor Centraal-Azië

Eurasian Machinery LLP is nu de officiële distributeur van grondverzetmachines van Hitachi voor heel Kazachstan, Oezbekistan, Tadzjikistan, Kirgizië, Turkmenistan en Azerbeidzjan. Eurasian Machinery LLP is opgericht door Hitachi Construction Machinery Co., Ltd. (HCM) om de activiteiten in Centraal-Azië uit te breiden en is geautoriseerd om Hitachi-materieel te verkopen en after-sales support te bieden.

Hitachi leverde zijn eerste machine aan Kazachstan in 2004. Sindsdien heeft het een koploperspositie bereikt wat betreft de levering van hydraulische graafmachines en starre dumptrucks aan de mijnbouw- en bouwsector, met ruim 1.000 geleverde machines. Via Eurasian Machinery LLP zal Kazachstan een centrum worden voor de levering van grondverzet- en mijnbouwmachines van Hitachi aan regionale markten.

"Meestal verkopen wij onze machines via dealers, maar deze keer hebben we ervoor gekozen om een geheel nieuw bedrijf op te richten", vertelt Tatsuro Ishizuka, president-directeur van Hitachi Construction Machinery Co., Ltd. "Ons doel is om de prestaties van het materieel van onze klanten te maximaliseren."

Het hoofdkantoor van Eurasian Machinery LLP is gevestigd in Almaty, en het bedrijf heeft momenteel ruim 800 mensen in dienst in 50 filialen en 10 servicecentra. Het bedrijf is van plan om nog meer te investeren om zijn verkoop- en servicenetwerk verder te versterken en regionale industrieën te stimuleren.

In oktober 2018 werd dit tijdens een officiële plechtigheid in Astana bekrachtigd. Er waren meer dan 300 genodigden bij dit evenement aanwezig, waaronder politici en prominente zakenmensen, zoals de ereambassadeurs van Japan en Turkije.

Meer veiligheid en duurzaamheid met Hitachi

Om te voldoen aan de behoeften van klanten op het gebied van recycling, sloop en bosbouw heeft Hitachi een pakket voor afvalverwerking geïntroduceerd voor de veelzijdige ZW180-6 en ZW220-6 wielladers. Het bestaat uit aanvullende functies die extra veiligheid bieden voor de machinist en belangrijke onderdelen.

Om schade door vallend puin te voorkomen zijn de middelgrote wielladers voorzien van stevige beschermkappen voor de koplampen en achterlichten. Asnaafbescherming voorkomt dat er materiaal om de assen komt te zitten. De hydraulische slangen van het hefframe en de cilinder van de hefarm zijn met een stalen spiraal beschermd.

De hefarm heeft extra bescherming om schade aan de hefarmcilinders, slangen en buizen te voorkomen wanneer er materiaal klem komt te zitten tussen de cilinders en het hefframe. Het knikpunt is extra beschermd zodat kritieke onderdelen zoals de transmissie en de parkeerrem geen schade oplopen door vallend puin.

Om de betrouwbare prestaties van de machine bij afvalverwerking en in stoffige omgevingen te verbeteren, beschermen een fijnmazig scherm en automatische omkeerbare koelventilator de radiator tegen verstopping.

Het pakket voor afvalverwerking is inclusief een voorfilter voor de motor om stof en vuil te elimineren, waardoor het luchtfilter ook langer meegaat. Voor nog meer duurzaamheid en veiligheid kunnen eigenaars kiezen uit een scala aan optionele beschermingen voor de voorruit, de bakcilinder en de aandrijf- en aandrijflijn.

Vasilis Drougkas, productmanager wielladers bij HCME, legt uit: "We hebben dit pakket geïntroduceerd om te voldoen aan de specifieke vereisten voor werk waarbij de kans op vallend puin groot is. De standaardmodellen worden hiermee beter bestand tegen stoffige omgevingen en schade aan onderdelen wordt voorkomen. Het resultaat: betrouwbare prestaties, minder stilstand en lagere onderhoudskosten."



Duurzame bescherming tegen schade door vallend puin



Perfekte oplossing voor Portugese groeve

Een kalksteengroeve in de buurt van Fátima in Portugal profiteert van een nieuwe Hitachi ZX490LCH-6 grote graafmachine. Deze machine is in oktober 2018 aan Eurocálcio SA geleverd door Hitachi's geautoriseerde lokale dealer Moviter en draagt bij aan de productie van 30.000 ton aan gebroken materiaal per maand voor het bedrijf uit Vale de Ourém.

Het in 1989 opgerichte Eurocálcio exploiteert momenteel de groeve van 40 hectare in Giesteira. De ZX490LCH-6 wordt gebruikt om de ruwe steen te winnen die vervolgens in kleinere stukken wordt gebroken. Vervolgens worden de aggregaten gereedgemaakt voor gebruik in de bouw en in veevoeder, waarna ze voornamelijk naar Spanje worden geëxporteerd.

Manager Miguel Neves Oliveira heeft duidelijke redenen om voor een machine van Hitachi te kiezen: "Eurocálcio staat bekend om haar strenge normen. Mijn vader heeft een voorkeur voor Hitachi-materieel en ik weet dat dit bedrijf voor kwaliteit staat. Bij onze keuze voor de ZX490LCH-6 hebben we ons laten adviseren door Moisés Mendes, verkoper bij Moviter, en toen we hem in actie zagen waren we dolblij. Deze Hitachi-graafmachine is met zijn omvang en vermogen perfect voor het soort werk dat wij in de groeve doen. Hij is snel en sterk en zeer brandstofzuinig."

Miguel gebruikt Global e-Service om de prestaties van de Hitachi-graafmachine te monitoren: "Volgens onze technici is ConSite bijzonder handig om het brandstofverbruik te controleren en als ondersteuning bij het onderhoud. Mijn machinisten zijn zeer te spreken over onze keuze voor een ZX490LCH-6, waarop we geheel kunnen vertrouwen bij elke klus."



Veiligheid voor stadsprojecten

Twee Hitachi ZX145W-6 mobiele graafmachines zijn uitgekozen door NCC, een Scandinavisch civieltechnisch bedrijf dat actief is op het gebied van infrastructuur en grondwerk. De Zaxis-6-machines zijn geleverd door de Deense Hitachi-dealer H.P. Entreprenørmaskiner A/S, en worden gebruikt voor stedelijke toepassingen zoals stadsverwarming, waterleidingen en riolering.

Voor een recent project moest een greppel van 10 km door Kopenhagen worden gegraven, wat volgens planning negen maanden zou kosten. Volgens Kristian Andersen, vlootmanager bij NCC, zijn de twee nieuwe Hitachi-modellen op locaties als deze belangrijk voor de veiligheid.

“Dankzij hun kleine draaicirkel blijven ze binnen de wegafzetting en verstoren ze het verkeer niet”, legt hij uit. “De ruimte is bij dit soort projecten beperkt en we werken vlakbij auto’s, fietsers en voetgangers. Daarom is het om veiligheidsredenen belangrijk dat de machines compact zijn en een tweedelige giek hebben.”

Een verder voordeel is de flexibiliteit die de twee mobiele graafmachines bieden: “Je kunt snel 100 meter over straat rijden. Alles gaat sneller dan met een rupsgraafmachine, en we beschermen het wegdek ook nog eens”, vervolgt hij.

De bouw komt tot **leven**

De officiële Hitachi-dealer in Duitsland, Kiesel GmbH, vierde in oktober de opening van Coreum. Deze unieke instelling is gevestigd in Stockstadt, bij Frankfurt, en combineert drie elementen: een centrum voor grondverzet- en overslagmachines, een forum voor technologie en innovatie en een middelpunt voor training en verdere opleidingen.

Het forum biedt 5.500 m² ruimte voor trainingen, workshops, congressen, vergaderingen en evenementen, inclusief een overdekt graafterrein. Buiten is er 80.000 m² ruimte aan bouwterrein voor demonstraties. Volgend jaar zal het worden uitgebreid met een recyclingpark van 40.000 m².

Hitachi is een van de topmerken die producten en oplossingen bij Coreum zullen presenteren. Toni Kiesel, beherend vennoot van Kiesel: “Het doel van Coreum is om de fascinatie voor bouw materieel tot leven te wekken. Het biedt een unieke combinatie van consultancy, trainingen, evenementen, producten en speciale oplossingen. Samen met onze partners willen wij Coreum tot dé denktank van de sector maken om de uitdagingen van de toekomst het hoofd te kunnen bieden.”

De opening van Coreum viel samen met het 60-jarig bestaan van Kiesel, het diamanten huwelijk van oprichters Christa en Helmut Kiesel en het overdragen van 60 nieuwe machines aan hun eigenaars. Het evenement, dat vijf dagen duurde, werd bijgewoond door ongeveer 2.500 bezoekers uit 25 landen.





Emma Armstrong, directeur van Armstrongs Aggregates

Hitachi Capital ondersteunt Engelse groeve

Armstrongs Aggregates exploiteert vijf groeven in het noordwesten van Engeland en levert diverse steenproducten aan klanten in het hele land. Het is eigendom van het familiebedrijf de Armstrongs Group, gevestigd in Lancashire, en biedt aggregaten voor wegen- en woningbouw, materiaal voor kustverdediging, stenen artikelen op maat en stortklaar beton. Sinds 2014 exporteert het ook steen voor de bouw van Gaudi's Basilica de la Sagrada Familia in Barcelona.

Het bedrijf vertrouwt op 50 Hitachi-graafmachines van zeven tot 70 ton in de zware werkomgeving van de groeve. Het bedrijf gebruikt grondverzetmachines van Hitachi sinds 2015. Het eerste model dat het aanschafte was een graafmachine van 70 ton geleverd door Hitachi Construction Machinery (UK) (HCMUK).

Directeur Emma Armstrong: "De hoge restwaarde van Hitachi-machines is voor ons heel aantrekkelijk, aangezien we de machines altijd willen doorverkopen. En de after-sales support van HCMUK is uitstekend."

Het bedrijf bestelt per jaar 10 tot 12 Hitachi-machines voor huurkoop, afgehandeld via Hitachi Capital. Het heeft in de loop van de jaren een goede werkrelatie opgebouwd met HCMUK en Hitachi Capital. "We zijn altijd op zoek naar nieuwe groeven en zijn onze Amix-fabriek aan het uitbreiden, dus we blijven ons machinepark vernieuwen en aanvullen", aldus Emma. "Hitachi staat voor ons klaar als we ze nodig hebben."

Noorse dealer viert 90-jarig bestaan

Nasta AS, Hitachi's geautoriseerde dealer in Noorwegen, viert dit jaar zijn 90-jarig bestaan. Het bedrijf startte in 1929 als tankstation, toen Søren Røed begon met de verkoop van producten van Standard Oil in Nanset. Sindsdien is het oorspronkelijke Nanset Standard Station uitgegroeid tot een van de meest prominente verkopers van grondverzetmachines in Noorwegen.

In 1939 begon het bedrijf met de verkoop van auto's van Austin. Later werd Nanset Standard dealer van agriproducten en grondverzetmachines. Na de Tweede Wereldoorlog werd het aanbod uitgebreid met trekkers van Nuffield en in 1960 werd het bedrijf de officiële dealer van het Noorse graafmachinemerkt Brøyt en machines van andere merken.

1982 was een belangrijk jaar in de geschiedenis van Nanset Standard: toen werd het de exclusieve dealer in Noorwegen van grondverzetmachines van Hitachi. In 2005 besloot Nanset Standard zich geheel te richten op de bouwsector. Tegenwoordig is Hitachi Construction Machinery (Europe) NV verreweg de grootste leverancier van het bedrijf.

In 2011 veranderde de naam van het bedrijf in Nasta AS en verhuisde het naar nieuwe faciliteiten in Larvik. Nasta heeft nog acht andere vestigingen in Noorwegen ter ondersteuning van de verkoop, verhuur en aftersalesactiviteiten. Het bedrijf heeft 170 werknemers en had in 2018 een omzet van ongeveer €120 miljoen.

Om het jubileumjaar te vieren heeft Nasta in maart 300 werknemers met hun partners uitgenodigd op het eiland Svalbard, waar het historische moment op verschillende manieren werd gevierd. CEO Tom Johansen: "Tijdens 36 jaar samenwerking zijn Nasta en Hitachi in Noorwegen heel succesvol geweest. Dat is vooral te danken aan de ijverige en klantgerichte mensen die bij Nasta werken en de machines van topkwaliteit van Hitachi. Dat is een onverslaanbare combinatie gebleken. Samen kijken we uit naar nog vele jaren waarin wij geavanceerde machines leveren aan onze gewaardeerde klanten in Noorwegen."





Hogergelegen terrein

De ZX135USL-6 is speciaal ontworpen en ontwikkeld om te voldoen aan de behoeften van de Europese bosbouwsector. Het Noorse bedrijf Fageraas Skogsdrift DA is een van de eerste aannemers die de machine in zijn natuurlijke omgeving testte.

Aannemers in de bosbouw hebben behoefte aan speciale, betrouwbare machines voor hun werk, dat vaak onder de zwaarste omstandigheden wordt uitgevoerd op de meest uitdagende locaties. De aangepaste graafmachines van Hitachi met korte draaicirkel zijn ideaal voor de aanleg van toegangswegen, naast een scala aan andere taken.

De door nationale Hitachi-dealer Nasta aan Fageraas Skogsdrift DA geleverde ZX135USL-6 is daar een perfect voorbeeld van. Deze bosbouwgraafmachine heeft een extra zwaar contragewicht voor meer stabiliteit, versterkte onderdelen – zoals de onderwagen – voor extra duurzaamheid, en een raam in het dak van de cabine voor een beter zicht.

Daarnaast heeft hij een grotere afstand tot de grond dan het standaardmodel, zodat er soepel over ruw en ongelijk bosterrein kan worden gereden, zoals dat voorkomt in Hadeland, in het zuidoosten van Noorwegen. Dankzij aanvullende veiligheidsvoorzieningen zoals een vaste gelamineerde voorruit en een voorruitbescherming conform OPG niveau 2, biedt de machine extra bescherming aan de machinist, Ole Henrik Fageraas (de vader van eigenaar Ståle Fageraas).

Fageraas Skogsdrift kocht de ZX135USL-6 in mei 2018 ter vervanging van een drie jaar oude ZX135USL-5 uit dezelfde reeks machines voor speciale toepassingen van Hitachi. Nasta heeft de middelgrote graafmachine geleverd inclusief een servicecontract voor vijf jaar/6.000 bedrijfsuren. Hij is voorzien van extra lampen en joysticks voor het besturen van de rupsen, een centraal smeersysteem en verwarming voor de motor en cabine.

Complete oplossing

“Nasta voorziet in al onze behoeften wat betreft onderhoud en service”, aldus Ståle. “Ons contract biedt een complete after-sales oplossing, met vaste kosten en de zekerheid dat alles is gedekt. Ik ben erg tevreden over de geweldige technische steun die wij ontvangen, waaronder Hitachi Genuine Parts.”

Ole Henrik was vroeger een skiër (noordse combinatie) en heeft een bronzen medaille gewonnen tijdens de FIS Nordic World Ski Championships die in 1962 werden gehouden in Zakopane (Polen). Sindsdien heeft hij zich bekwaamd in het verwijderen van obstakels met de ZX135USL-6.

“Al met al is dit een uitstekende machine met de perfecte



specificaties voor dit lastige terrein”, vertelt Ole Henrik, die in 1956 met paarden in de bosbouw begon. “Hij werkt heel makkelijk dankzij de extra bodemvrijheid en het goede zicht vanuit de cabine. En hij weegt uiteraard weinig, voor op zachte bodem.

“Het vermogen waarover ik beschik en de nauwkeurigheid van het hydraulische systeem zijn ideaal voor een machine van deze omvang die op oneffen terrein wordt gebruikt voor dit soort taken. Het werkt echt heel anders dan met een standaardmachine.”

Het project wordt voltooid namens Viken Skog SA, de grootste bosbouwcoöperatie van Noorwegen, die ongeveer 10.000 aandeelhouders in het oosten van Noorwegen heeft. Zij vertegenwoordigen ongeveer 4,25 miljoen hectare aan bossen en zijn doorgaans goed voor ongeveer een kwart van het geleverde hout in het land.

Voor deze klus van twee weken is Fageraas Skogsdrift aangetrokken om 3.000 m³ hout afkomstig van pijnbomen te leveren. Vervolgens wordt het hout vervoerd naar een fabriek (de grootste bevindt zich ook in Sokna), waar het wordt verwerkt tot timmerhout voor bouwprojecten.

De ZX135USL-6 heeft twee hoofdtaken op het bosbouwterrein

van Fageraas Skogsdrift, dat 30 jaar geleden is opgericht in Sokna. Hij verwijdert het kreupelhout nadat de bomen zijn gekapt en maakt de grond gereed voor de aanplant van nieuwe bomen.

Ståle is erg te spreken over de nieuwste toevoeging aan zijn vloot bosbouwmaterieel: “Hitachi heeft de beste oplossing voor wie een bosbouwmachine met korte draaicirkel zoekt. Hij is ideaal voor gebruik in kleine ruimtes en het vermijden van obstakels zoals boomstronken en uitstekende rotsen. We hoeven niet bang te zijn dat we de machine beschadigen.”



Ga voor een filmpje van de ZX135USL-6 in Noorwegen naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control

Perfekte combinatie



Bakken en Genuine GET (gereedschappen voor grondwerk) van Hitachi zijn ontworpen om de prestaties van grondverzetmachines van Hitachi onder een breed scala aan werkomstandigheden te verbeteren. Na de aanschaf van een ZX250LC-6 middelgrote graafmachine profiteert een Roemeens bouwbedrijf van deze geavanceerde machine bij een veeleisend project in het zuiden van het land.

Het Roemeense bouwbedrijf SC Agremin Transcom 99 Srl (Agremin) is in 2006 opgericht door Marcel Pruiu. Agremin begon met de verkoop van mineraalaggregaten en heeft zich geleidelijk uitgebreid met andere diensten, zoals machineverhuur. Marcells loopbaan in de bouw begon tien jaar eerder, in 1995, en volgens zijn vrienden en collega's is hij al lang een 'Hitachi-fan'.

Zijn eerste Hitachi-machine was een ZX210-3 (aangeschaft in 2005), waarop het bedrijf nog steeds vertrouwt. Meer recent heeft Marcel geïnvesteerd in een nieuwe Hitachi ZX250LC-6 middelgrote graafmachine om hem te helpen bij verschillende projecten rondom de stad Pitești. De machine is in oktober 2018 geleverd door de geautoriseerde lokale Hitachi-dealer Utirom Invest Srl, en is voorzien van een bak en gereedschappen voor grondwerk van Hitachi.

Het eerste project voor de Hitachi ZX250LC-6 vindt plaats in de stad Mioveni, waar het autobedrijf Dacia zijn fabriek aan het uitbreiden is. De middelgrote graafmachine helpt op locatie met de uitbreiding van de faciliteiten van 62 hectare, voornamelijk bestaande uit een assemblagefabriek, een fabriek voor mechanische onderdelen en chassis, en een centrale logistieke eenheid.

Het werk is in september van start gegaan en zal medio november 2018 voltooid zijn. De ZX250LC-6 wordt voornamelijk gebruikt voor grondverzet, wat begint met het nauwkeurig afgraven van de bovenlaag. Vervolgens worden naast de bestaande Dacia-fabriek geulen gegraven voor de fundering van de nieuwe gebouwen. Nadat er een geul is gegraven, wordt de ondersteunende stalen constructie met een kraan op zijn plaats gelegd.

Vanwege zijn veelzijdigheid wordt de Zaxis-6 graafmachine ook gebruikt om trucks te vullen (gemiddeld elke 30 minuten), de

grond te egaliseren en, als dat nodig is, te nivelleren. Een van de grootste uitdagingen van het terrein zijn de nauwe ruimtes waarin de ZX250LC-6 zijn werk moet doen. Daarnaast is het gebruikte materiaal zeer dicht. Het bestaat voornamelijk uit puin en ander betonafval.

Een uitstekend pakket

De bak en gereedschappen voor grondwerk van Hitachi maken de ZX250LC-6 nog productiever. "De Hitachi-bak is 1,53 m³ groot en ik ben onder de indruk van de vulsnelheid", aldus Marcel. "In vergelijking met lokale fabrikanten is de Hitachi-bak van superieure kwaliteit. De configuratie sluit perfect aan op de capaciteiten van de ZX250LC-6 en het graafvermogen is uitstekend."

De prestaties van het Hitachi-materieel zijn geen verrassing voor Marcel, die al bekend was met de toewijding van dit bedrijf aan kwaliteit: "Ik ben een fan van het merk Hitachi, met name de middelgrote graafmachines. Een paar jaar geleden had ik het voorrecht om de productiefaciliteiten van het bedrijf in Amsterdam te bezoeken en was zeer onder de indruk van de combinatie van hoge kwaliteit en productiviteit.

"Een van de beste dingen van het aanschaffen van een Hitachi is dat het een totaalpakket is. Ik ben erg tevreden over de bak, de GET en de ZX250LC-6 zelf. Ik gebruik uitsluitend Hitachi Genuine Parts om de prestaties van de machine op peil te houden, en Global e-Service om het brandstofverbruik te controleren. De waarde van ConSite voor mij als ondernemer was een aangename verrassing: het is fenomenaal."

Nica Cornel, de machinist van de ZX250LC-6, vindt de bak en GET van Hitachi ook positief aan de nieuwe machine: "Wat mij betreft is de machine geslaagd! De bak is ideaal voor het werk dat we in Mioveni doen, vanwege de geweldige graafkracht en breekvermogen. Dat komt van pas als je met hard materiaal werkt. Wat onderhoud betreft zijn de tanden gemakkelijk uit te wisselen en de slijtage is consistent.

"Ik ben al 32 jaar machinist en Hitachi-machines zijn mijn favoriet. De cabine van de ZX250LC-6 is zo comfortabel, het lijkt wel alsof ik in een hotelkamer werk! Daarnaast is het zicht uitstekend en kan ik goed rondkijken dankzij veiligheidsvoorzieningen zoals de camera. Graafmachines van Hitachi zijn uniek en onderscheiden zich door hun kracht, brandstofzuinigheid en betrouwbaarheid."



Nica Cornel, machinist



Voor meer informatie over
Hitachi GET, ga naar:
www.hitachicm.eu



De Hitachi ZX250LC-6 van Agremin toont veelzijdigheid op het zware bouwterrein



Klaar voor de start

Na dertig jaar positieve ervaringen met Hitachi-machines kiest een Portugees bouwbedrijf voor de aanschaf van een ZX300LCN-6 middelgrote graafmachine voor een belangrijk project bij de luchthaven van Porto.

Construções Gabriel A.S. Couto S.A. (Gabriel Couto) bestaat nu 70 jaar en heeft een lange staat van dienst in de Portugese bouwsector. Het bedrijf is sinds 1948 betrokken bij grootschalige civieltechnische projecten en heeft een uitstekende reputatie opgebouwd met de oplevering van grote projecten voor overheidsinstanties.

Onlangs heeft dit familiebedrijf zich gediversifieerd en is momenteel betrokken bij woningbouw en infrastructuur. Directeur Tiago Couto wil de visie van zijn grootvader van zeven decennia geleden in ere houden. Hij wordt daarbij geholpen door zijn vader, de voorzitter van het bedrijf, dat is gevestigd in Vila Nova de Famalicão in de gemeente Braga.

“We hebben onze reputatie buiten Portugal met succes vergroot”, vertelt Tiago. “Zo helpen we momenteel bij de bouw van een nieuw vliegveld bij een LNG-faciliteit in de provincie Cabo Delgado in Mozambique.” Naast zijn allereerste project in de stad Dakar (Senegal) heeft het bedrijf projecten in de wacht gesleept in Zambia, Kaapverdië en Angola. Daarnaast heeft het opdracht gekregen om twee snelwegen van 84 kilometer aan te leggen in Honduras.

Drukke tijden

Dichter bij huis is Gabriel Couto onlangs begonnen met de aanleg van een nieuwe taxibaan en andere toegangspunten bij de luchthaven van Porto, in het noorden van Portugal. Toen *Ground Control* op bezoek kwam, liep dit project al twee maanden, met een verwachte oplevering in maart 2020.

Twintig jaar geleden was Gabriel Couto betrokken bij de ontwikkeling van de enige taxibaan van de luchthaven. De afgelopen twintig jaar is de luchthaven Porto uitgegroeid tot de op één na drukste in het land.

Het nieuwste bouwproject verloopt in twee fasen. Tijdens de eerste fase wordt door middel van graafwerk en grondverzet een gebied voorbereid voor de verlenging van een ondergrondse tunnel. Andere routes worden ook verlegd, terwijl de luchthaven gewoon in bedrijf blijft.

Tijdens fase twee werkt Gabriel Couto aan de luchtzijde, waar de taxibaan zal worden verbonden met de startbaan en andere faciliteiten worden voltooid. Daarna zal de taxibaan 32 vliegtuigen per uur aankunnen in plaats van de huidige 20.



“Hitachi-graafmachines bieden simpelweg de hoogste mate van productiviteit en betrouwbaarheid”

Tiago Couto,
Directeur van Construções Gabriel A.S.
Couto S.A.



Ter ondersteuning van de werkzaamheden op het drukke terrein van 250.000 m² heeft Gabriel Couto geïnvesteerd in een nieuwe Hitachi ZX300LCN-6 middelgrote graafmachine. De machine is in oktober 2018 geleverd door de geautoriseerde lokale Hitachi-dealer Moviter en voegt zich op het terrein bij een oudere Hitachi-graafmachine van het bedrijf, een ZX850-3.

Terwijl de nieuwere machine wordt gebruikt voor algemeen grondverzet- en nivelleerwerk op een hoger niveau, vult de ZX850-3 iedere vijf minuten op een dieper niveau een starre dumptruck.

De ZX300LCN-6 middelgrote graafmachine is niet de enige Hitachi-machine die Gabriel Couto afgelopen herfst heeft aangeschaft. Moviter heeft ook een ZX170W-6 mobiele graafmachine geleverd die voor een ander project in de buurt wordt gebruikt. Momenteel heeft het bedrijf 20 Hitachi-machines in het machinepark, en Tiago is al lang overtuigd van hun betrouwbaarheid: “We hebben onze eerste Hitachi-machine (een graafmachine van 30 ton) 28 jaar geleden gekocht en die was ruim 20 jaar lang productief.

“Dit jaar moesten we ons machinepark uitbreiden voor dit belangrijke project. Daarom was ik op zoek naar de optimale combinatie aan materieel van Moviter, en Hitachi-machines speelden een belangrijke rol bij mijn beslissing. Uiteindelijk moeten wij aan de wensen van onze klanten voldoen, dus het materieel waar wij voor kiezen is essentieel om de norm te stellen én onze prestaties te verbeteren.

“Ik doe al heel lang zaken met Moviter en wij nemen veel machines bij hen af. Ze zijn een sterke partner en we hebben een goede werkrelatie. Moviter houdt de groei van ons bedrijf goed bij en we zijn zeer tevreden over de hoge standaards van Hitachi-machines.”

Positieve feedback

Dankzij de betrouwbare steun van Moviter en de topprestaties van de Hitachi ZX300LCN-6 wil Tiago de productieve samenwerking graag voortzetten: “Ik ben van plan om nog meer te investeren, met name in Afrika, waar we ons machinepark aan het uitbreiden zijn. Ik gebruik bij voorkeur Hitachi-machines, met name bij projecten in het buitenland, omdat we kunnen vertrouwen op hun betrouwbaarheid, duurzaamheid en brandstofzuinigheid.

“En omdat de verkoopwaarde hoog blijft, blijven de totale eigendomskosten laag. Daarnaast is het onderhoud van de ZX300LCN-6 een van de beste aspecten van deze graafmachine, wat mij de zekerheid geeft dat de machine topprestaties zal blijven leveren. De positieve feedback van mijn machinisten en onderhoudsteams weerspiegelt dat.

“Het brandstofverbruik van de nieuwste Hitachi-machines wordt voortdurend zuiniger en de motoren zijn efficiënter dan ooit. In vergelijking met andere machines op de markt bieden Hitachi-graafmachines simpelweg de hoogste mate van productiviteit en betrouwbaarheid.”



Ga voor een filmpje van de ZX300LCN-6 naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control



Hitachi voor altijd!

RB McGeary Contracts biedt waardevolle assistentie aan de Graham Farrans Joint Venture (GFJV) bij een belangrijk wegenbouwproject in Noord-Ierland. Deze onderaannemer heeft een vloot aan Hitachi-grondverzetmachines voorhanden voor het gespecialiseerde, veeleisende werk ter verbetering van de A6.

De verbetering van de A6 draait om 14,7 kilometer van de noordwestelijke transportcorridor tussen de M22 bij Randalstown en de rotonde bij Castledawson. Deze route wordt elke dag door 18.000 voertuigen gebruikt, wat op drukke momenten vaak leidt tot stremmingen.

In 2016 sleepte GFJV de opdracht in de wacht om een hoogwaardige tweebaans autoweg aan te leggen en het werk ging in 2017 van start. Na de voltooiing in 2021 zal het duurzame maatschappelijke en economische voordelen opleveren voor het gebied ten noorden van Lough Neagh.

De investering van €180 miljoen zal de verbinding verbeteren tussen de twee grootste steden in Noord-Ierland (Belfast en Derry/Londonderry). Ook worden de reistijden en veiligheid voor de lokale gemeenschap verbeterd.

De belangrijkste werkzaamheden zijn: grootschalig grondwerk,

afwatering en duikers voor bestaande waterwegen, milieutechnische en ecologische maatregelen, een nieuwe tweebaans autoweg met veel bruggen, duikers en tunnels, en het bouwrijp maken voor landeigenaars.

De voorgestelde route van de nieuwe A6 loopt langs de zuidkant van Lough Beg, een belangrijke vogelbroedplaats die door de EU wordt beschermd. De autoriteiten moesten garanderen dat de ontwikkeling geen negatieve gevolgen zou hebben voor dit gebied, waar 's winters 46.000 watervogels leven, waaronder een aantal wilde zwanen dat uit IJsland overvliegt en overwintert in het waterrijke gebied rondom Lough Beg.

Een gebied ten westen van de rivier de Moyola, tussen de bestaande ringweg rondom het dorpje Toome en de Deerpark Road is aangewezen als beperkt werkgebied. Elk jaar wordt er van oktober tot maart niet gewerkt in het gebied waar de zwanen leven.



Robin Kirkpatrick (links) en Ronnie McGeary (rechts)

Veiligheid en betrouwbaarheid

GFJV heeft RB McGeary Contracts aangetrokken als hoofdonderaannemer voor bestaande en nieuwe nutsvoorzieningen (telefoon, elektriciteit en water) bij de verdubbeling van de A6. “Wij hebben gekozen voor RB McGeary Contracts vanwege hun speciale vaardigheden en goed veiligheidsbeheer”, vertelt Robin Kirkpatrick, manager gezondheid en veiligheid van het project.

“En het doet me goed om hun vloot van nieuwe en goed onderhouden Hitachi-machines op het terrein te zien. Uiteraard staat veiligheid voorop wanneer je in de buurt van voetgangers werkt, dus 360 graden zicht rondom de machine is essentieel.”

De eigenaar van RB McGeary Contracts, Ronnie McGeary, hecht ook veel waarde aan veiligheid. “Ons werk brengt risico’s met zich mee, maar we hanteren veilige werkmethodes en gebruiken Hitachi binnendraaiers. Die zijn niet alleen heel nauwkeurig, maar zijn

bijvoorbeeld ook voorzien van bewegingssensors, zwaailampen en slangbreukventielen. Daardoor hebben wij een uitstekende staat van dienst wat veiligheid betreft.”

Het in Donaghmore gevestigde RB McGeary Contracts heeft 14 werknemers en 12 Hitachi-machines tot zijn beschikking: twee ZX33U-5’s, twee ZX38U-5’s, twee ZX65USB-5’s, één ZX130LCN-6, drie ZX135US-6’en, één ZX210LC-6 en één ZX225USLC-6.

“Vanwege de stijgende dieselprijzen kiezen we steeds vaker voor brandstofzuinige compacte machines”, legt Ronnie uit. “De ZX33U-5 en ZX38U-5 zijn perfect voor ons werk. Ze hebben een ideaal graafbereik en kunnen gemakkelijk worden vervoerd met onze truck van 7,5 ton.

“Deze minigraafmachines draaien per jaar tussen de 1.000 en 1.200 bedrijfsuren. De ZX65USB-5 bevat me ook, dankzij zijn vermogen, bereik en veelzijdigheid in combinatie met de standaard bakken en brekers die wij gebruiken.”

Waar voor je geld

De middelgrote graafmachines van het bedrijf draaien per jaar 1.500 tot 2.000 bedrijfsuren; de laatst verkochte machine had er bijna 5.000 op de teller staan. “Meestal vervangen we onze machines iedere drie jaar – ongeveer drie of vier per jaar – en profiteren daarbij van de hoge verkoopwaarde van Hitachi-graafmachines.

“Mijn favoriete machine is de ZX210LC-6, die heel soepel werkt en bijzonder geschikt is voor profilering en afwerking. Naar mijn mening zijn dit model en de mini’s onverslaanbaar wat betreft prijs-prestatieverhouding.”

Ronnie houdt het graag bij één merk graafmachine en is van mening dat Hitachi eerlijk is en zijn bedrijf met respect behandelt. “Het merk Hitachi staat voor betrouwbaarheid”, vervolgt hij. “Ze zorgen ook goed voor kleinere klanten zoals wij – en dat is belangrijk in een klein land als Noord-Ierland.”

Ronnie erkent daarnaast het belang van routine-onderhoud en service van hoge kwaliteit. “We hebben met onze Hitachi-machines zeer weinig uitval gehad. Als er iets defect raakt is onze lokale Hitachi-subdealer TBF Thompson zeer behulpzaam. Ze sturen altijd binnen een uur na ons eerste telefoontje een servicewagen. Ik weet dat ik servicemanager Mark Bennett tussen 6.30 en 23.00 altijd kan bereiken – en dat maakt een groot verschil!”

Seamus Loughran, de machinist van de ZX130LCN-6 bij het A6-project, werkt al vier jaar met graafmachines van Hitachi bij RB McGeary Contracts. “Het is een comfortabele en solide machine, zeer goed in kleine ruimtes. Daarnaast is hij ook ongelooflijk nauwkeurig, soepel en moeiteloos te bedienen – dat maakt mijn werk een stuk makkelijker!

“Daarnaast biedt TBF Thompson service van topklasse. Ze denken vooruit wat onderhoudsplanning betreft en kunnen onze behoeften uitstekend accommoderen. Hitachi biedt een graafmachine van een ongekend niveau, met meer mogelijkheden dan de andere merken waarmee ik ervaring heb. De betrouwbaarheid is ook een sterk punt. Ik zou er wel voor altijd mee willen werken!”



Ga voor een filmpje van het machinepark van RB McGeary Contracts naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control



Een droom wordt werkelijkheid

Ground Control reisde naar Noorwegen voor een ontmoeting met ondernemer en Hitachi-liefhebber Wiggo Rønningen. We spraken over de inspiratie voor zijn leven in de industrie en hoe hij zijn dromen heeft nagejaagd met steun van zijn lokale Hitachi-dealer, Nasta.



Wiggo Rønningen werd geboren in Osen, ongeveer 100 km van de Zweedse grens, ten noordwesten van de hoofdstad Oslo. Hij was een praktisch ingesteld kind en werkte tijdens de schoolvakanties in de lokale groeve, waar hij verschillende machines kon uitproberen – dat smaakte naar meer! Toen hij 18 was en van school ging, ging hij fulltime in de groeve werken, en een jaar later werd hij tot zijn trots gepromoveerd tot ‘springstofman’.

“Door mijn carrière ben ik ervan overtuigd geraakt dat school niet altijd het belangrijkste in het leven is”, legt Wiggo uit. “Sterker nog, ‘uitvallers’ als ik kunnen veel bereiken door hun dromen te volgen.

“Het was mijn ambitie om mijn eigen bedrijf te hebben, zodat ik de machines kon kopen die ik in de groeve had uitgeprobeerd. Tegenwoordig heb ik zoveel visies en plannen – meestal om iets te bouwen of te verbeteren. Ik moet altijd met een project bezig zijn.”

Tot zijn eerdere projecten rondom Osen behoren de verbouwing van een voormalig schoolgebouw (nu een restaurant), het huis van het schoolhoofd (nu een bezoekersverblijf) en een afgelegen boerderij met een schuur en bijgebouwen (nu een vakantiehuis).

De begindagen

“In 1981 ben ik in Oslo fulltime gaan werken met grondverzetmachines, maar ik miste de bossen dus keerde ik snel weer terug naar huis”, vertelt Wiggo. Dat was de gelegenheid om (in 1983) zijn eigen bedrijf te starten als eigenaar/machinist van één enkele bulldozer.

Drie jaar lang werkte hij alleen, waarna zijn broer Geir Arne ook bij Wiggo Rønningen Maskin AS kwam werken. Het bedrijf breidde zich uit, met meerdere projecten en meer personeel om te managen.

De eerste graafmachine van het bedrijf werd in 1985 aangeschaft en de eerste Hitachi-machine werd per toeval gekocht, legt Wiggo uit: “Mijn vrouw, Elin, vond oranje mooier dan geel en ik had verder niets in te brengen! En nu vindt zelfs mijn kleinzoon van drie de oranje machines leuk.”

Hij heeft nooit spijt gehad van die keuze en is Hitachi met zijn passie voor grondverzetmachines trouw gebleven. In 2003 kocht hij een ZX210 middelgrote graafmachine: zijn eerste Zaxis van Nasta (toen bekend als Nanset Standard).

“Ik heb die ZX210 nog steeds, hoewel hij al een paar jaar ‘met pensioen’ is met ongeveer 10.000 bedrijfsuren op de teller”, verklapt Wiggo. “Hij werkt samen met de ZW220 wiellader in onze groeve en ik zorg ervoor alsof het een oude man is.”

Wiggo Rønningen Maskin had in 2012 20 werknemers – meer dan ooit – maar de hoeveelheid administratie was aanleiding voor een andere strategie. “Toen wist ik dat het tijd was om af te slanken”, vertelt Wiggo. We hebben nu een team van zes, inclusief Elin en een seizoensarbeider. “Mijn werknemers werken hier al jaren. Het zijn verantwoordelijke mensen die goed voor hun machines zorgen. Daarnaast zijn ze heel loyaal en werken ze goed samen.”

De voornaamste werkzaamheden van het bedrijf zijn grondverzet en grondwerk, benodigdheden voor metselwerk en beton, boren en bewerking met springstof, transport, wegenbouw en sneeuwruimen.

Wiggo heeft nog meer zakelijke belangen naast zijn bouwbedrijf, waaronder een aandeel in het skioord Furutangen, en is mede-eigenaar van een bedrijf dat hutten fabriceert, bouwt en als vakantiehuisje verkoopt.

Wiggo Rønningen Maskin is verantwoordelijk voor het grondwerk, de funderingen en de nutsvoorzieningen van de hutten (waarvan er al ruim 600 zijn gebouwd). Het soort werk varieert per seizoen. Bij warmer weer graven de machinisten het terrein voor de hutten en funderingen af. Als het kouder is, concentreren ze zich op werkzaamheden aan het wegennet en andere infrastructuur in het dicht beboste landschap.



De groeve is een waardevolle bron van gabbro-gesteente, dat in dit deel van Noorwegen veel wordt aangetroffen. Het bedrijf bewerkt het materiaal met springstof, waarna het wordt gewonnen, verpulverd en gezeefd voor gebruik bij de projecten van Wiggo Rønningen Maskin.

“Wij werken het hele jaar door”, legt Wiggo uit. “Afhankelijk van het project maakt het team dagen van gemiddeld acht uur. Het is erg druk en ik heb nog nooit zo hard gewerkt als nu. Mijn enige vakantie is wanneer ik in september hier in de buurt een week op elandjacht ga, maar daar heb ik het in 2018 te druk voor gehad!”

Naast de oudere machines in de groeve heeft het bedrijf een ZX25 minigraafmachine en ZX160LC-5, ZX210LC-3, ZX210LC-5, ZX210LC-6, ZX280LC-3 en ZX300LC-6 middelgrote graafmachines. “Vorig jaar zei ik tegen Elin dat ik niet meer zou gaan ‘shoppen’ voor machines, maar de afgelopen twaalf maanden ben ik meer dan ooit aan het kopen en verkopen geweest – het is een passie van me!”

De ZX160LC-5, ZX210LC-6 en ZX300LC-6 zijn gedekt door de uitgebreide garantie en servicecontracten van Nasta. De in de buurt wonende servicemonteur van de dealer, Arne Kristian Dahli (uit Løten), verzorgt het onderhoud van deze machines. “Hij is snel en efficiënt en één telefoontje is genoeg”, aldus Wiggo.

“Ik heb altijd geprobeerd een goede Hitachi-ambassadeur te zijn. Het draait allemaal om vertrouwen”

Wiggo Rønningen,
eigenaar van Wiggo
Rønningen Maskin AS



“De hoofdvesting van Nasta in Larvik [ruim 350 km van Osen] leek zo ver weg de eerste keer dat ik er kwam, maar de relatie met Nasta werkte meteen goed. Ik voelde me er snel thuis en nu ken ik hun telefoonnummer uit mijn hoofd.”

Meer dan alleen werk

Zoals veel Noorse aannemers is Wiggo naast eigenaar van Hitachi-machines ook machinist. Als eigenaar vindt hij “stabiliteit, betrouwbaarheid en comfort voor de machinist” de belangrijkste voordelen voor zijn bedrijf.

Als machinist zegt hij: “Ik werk graag met het nauwkeurige hydraulische systeem van Hitachi-graafmachines en dit is mijn favoriete soort machine. De grootste verbetering aan de graafmachines de afgelopen jaren is het comfort.

“Er is heel weinig geluid in de cabine te horen en het bedieningspaneel is heel gebruiksvriendelijk. De Zaxis-serie is veelzijdig en leuk. Ik zit graag in een machine te werken op een druk en productief terrein.”

Zijn ervaringen illustreren hoe hij over het merk Hitachi denkt. “Het ligt me na aan het hart,” vertelt hij, “want dit is meer dan alleen mijn werk, het is ook mijn hobby. De naam Hitachi heeft me nooit losgelaten en ik ben er zelfs trouw aan als ik bijvoorbeeld elektrisch gereedschap koop.”

Wiggo hecht duidelijk veel waarde aan de steun en service van Hitachi en Nasta, en is er trots op het merk aan zijn bedrijf te verbinden. “Ze vormen een sterke combinatie van creativiteit en uitstekende machines die stabiel en betrouwbaar zijn.

“Doordat mijn vloot voortdurend inzetbaar is, hoef ik zelden contact met Nasta op te nemen. Dat vind ik zo fijn aan Hitachi-machines: de enige steun die je nodig hebt kan per telefoon!”

Op de visitekaartjes van Wiggo zijn twee opvallend oranje graafmachines te zien en in het midden van zijn kantoor heeft hij een tegel gelegd met het silhouet van twee Hitachi-graafmachines erop, als dagelijkse herinnering aan zijn blijvende loyaliteit aan dit merk en zijn waardering voor Hitachi-machines als fundament van zijn bedrijf.

Vlaggendrager voor Hitachi

Zijn passie voor Hitachi-machines begon bij zijn lokale Hitachi-dealer: “Het is nooit een kwestie van één bepaalde persoon geweest, maar van de hele organisatie. Ik weet dat de samenwerking tussen Hitachi en Nasta werkt, en meer heb ik niet nodig!

“Ik heb andere dealers en fabrikanten geprobeerd, maar ik kom altijd weer terug bij Hitachi en Nasta. Ik heb nooit problemen gehad met de machines of de dienstverlening. We hebben al die jaren niet één uur uitval gehad.

“Mijn favoriete machine was de ZX210LC-6, vanwege zijn veelzijdigheid. Maar nu is dat de ZX300LC-6, dankzij zijn productiecapaciteit. Ik ben al een goede verkoper voor Nasta en ik heb altijd geprobeerd om een goede Hitachi-ambassadeur te zijn. Het draait allemaal om vertrouwen.

“Nadat ik de eerste Hitachi in de regio had gekocht, viel het me op hoeveel Zaxis-machines je hier vervolgens zag. Ik heb andere aannemers advies gegeven en ben zelfs met een paar van hen gebruikte machines gaan bekijken die te koop stonden.”

Wiggo is zich bewust van het belang van relaties: “Ik koop altijd machines van hoge kwaliteit, maar ook de after-sales support die we krijgen speelt een rol – het gaat om het totaalplaatje.



Ga voor een filmpje van de vloot van Wiggo Rønningen Maskin naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control

Productieve samenwerking

Aan de oevers van de majestueuze rivier de Argeş in het zuiden van Roemenië gebruikt een leverancier van hoogwaardige aggregaten een ZX300LC-6 middelgrote graafmachine om de productiviteit maximaal te houden.



Aggregaten worden voortdurend aangevuld door de rivier de Argeş

De rivier de Argeş ontspringt in het Făgăras-gebergte in het noorden – ook wel de ‘Transsylvanische Alpen genoemd’ – en slingert zich vervolgens 350 km door Roemenië. Uiteindelijk voegt hij zich bij de beroemde Donau, voordat hij door de stad Sulina stroomt – zijn laatste halte voordat hij uitmondt in de Zwarte Zee. Langs deze route kunnen vaak mineraalrijke sedimenten worden gevonden die door de rivier van de bergen zijn meegevoerd.

Eén bedrijf dat profiteert van deze natuurlijke afzettingen is NBG Srl (NBG), een lid van de NBG-groep. Dit in 1991 opgerichte bedrijf was voorheen voornamelijk actief in de bouwsector, maar breidde zijn activiteiten snel uit naar wegwerkzaamheden, nutsvoorzieningen en nu dus ook aggregaten. In de buurt van de stad Bolintin-Vale (ongeveer 30 km ten westen van de hoofdstad Boekarest), verzamelt

NBG zand voor betonproductie op de oevers van de Argeş.

Op dit drukke terrein van 150 hectare maakt NBG effectief gebruik van een nieuwe Hitachi ZX300LC-6 middelgrote graafmachine. Deze machine is in oktober 2018 geleverd door Utirom Invest Srl (Utirom), de geautoriseerde lokale Hitachi-dealer voor Roemenië, en houdt een in juni 2017 geleverde ZX250LC-3 graafmachine gezelschap. De twee werken gestaag door om aan de grote vraag naar de materialen te voldoen. Vanwege de specialistische aard van het werk moest NBG een speciale vergunning aanvragen bij de lokale overheid voordat met de activiteiten kon worden begonnen.

“De uit de rivier gewonnen aggregaten worden gebruikt door lokale bedrijven uit de bouwsector en betonfabrieken in de buurt van Boekarest”, vertelt Razvan Vişan, machinemanager van NBG.



“Het is een luxe machine wat betreft het comfort in de cabine, zoals o.a. de airconditioning en verwarmde stoel”

Marin Florinel,
Machinist, NBG Srl



“We zijn in augustus 2018 met dit project begonnen, maar hebben geen einddatum aangezien de aggregaten voortdurend door de rivier worden aangevuld. We hebben gekozen voor de ZX300LC-6 omdat we een sterke machine nodig hadden met een grote bodemvrijheid waarmee we de productiviteit konden vergroten.”

Op het terrein dreggen en stapelen de twee Hitachi middelgrote graafmachines materiaal uit de rivierbedding, waarbij ze regelmatig onderling van positie wisselen. Tijdens het bezoek van *Ground Control* had de ZX300LC-6 de leiding in het proces. Vanuit het ondiepe gedeelte van de Argeş is de middelgrote graafmachine voortdurend bezig om grote hoeveelheden aggregaten te verzamelen.

Vervolgens verlaat hij de rivier om trucks vol te laden van andere bedrijven die de aggregaten afvoeren. Elke dag wordt er meer dan 1.900 ton materiaal van het terrein verwijderd. Dankzij zijn robuuste kenmerken is de ZX300LC-6 zeer geschikt voor dit werk. Zo helpen de drie rupsgeleiders bij het beschermen van de rupsketting tegen beschadiging in het water, wat de machine extra duurzaam maakt. Daarnaast beschermt de dikke kap van de rijmotor de graafmachine tegen schade.

Krachtig en kosteneffectief

Razvan is erg tevreden over de prestaties van de twee Hitachi-machines: “De middelgrote graafmachines kunnen het werk in de rivier makkelijk aan, hoewel de temperatuur ’s winters kan dalen tot -3°C voordat de rivier bevroert. Ze werken productief samen en leveren uitstekende resultaten. Ik heb in het verleden met andere merken gewerkt, maar Hitachi-machines zijn makkelijk te onderhouden, werken brandstofzuinig en zijn extreem duurzaam.

“Sinds de levering van de ZX300LC-6 hebben onze machinisten een positief verschil gemerkt wat kwaliteit betreft. Onze goede relatie met Utirom was voor mij reden om in de nieuwe machine te investeren. De betrouwbaarheid van de ZX250LC-3 speelde ook een rol en hij heeft er nu al ruim 11.000 productieve bedrijfsuren opzitten.

“Wat onderhoud betreft gebruik ik uitsluitend Hitachi originele onderdelen en onderhoud ik de machines zelf, maar Utirom reageert altijd snel als dat nodig is. We hebben een goede relatie en ze zijn zeer behulpzaam. Met behulp van ConSite kan ik ook het brandstofverbruik monitoren, wat in onze branche essentieel is.”

NBG was zo tevreden over de prestaties van de Hitachi-machines dat het in nog twee heeft geïnvesteerd: een ZX33U-5 minigraafmachine en een ZX85USB-5 compacte graafmachine, beide geleverd in 2018. “Hitachi maakt de allerbeste graafmachines”, besluit Razvan. “Ze zijn krachtiger dan andere op de markt en zijn voor een bedrijf als het onze de meest kosteneffectieve optie.”

Machinist Marin Florinel heeft ook geen klachten over de ZX300LC-6: “De graafmachine is ideaal voor het soort werk dat we hier in de Argeş doen, en kan het materiaal makkelijk aan. Het is absoluut een luxe machine wat betreft het comfort in de cabine. Denk bijvoorbeeld aan de airconditioning en de verwarmde stoel. De graafmachine is makkelijk te besturen en de gebruiksvriendelijke en intuïtieve bediening is heel prettig.”



Ga voor een filmpje van de ZX300LC-6 in Roemenië naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control



De beste in de branche

Toscane is niet alleen een populaire toeristische bestemming, gastronomisch centrum en befaamde wijnregio, maar ook de vestigingsplaats van een bedrijf dat de regio Chianti populair heeft helpen maken. *Ground Control* bezocht de familie Fronti, eigenaars van Agrichianti en een vloot aan grondverzetmachines van Hitachi, die al drie generaties een pioniersrol vervullen in de ontwikkeling van het beroemde Toscaanse landschap.

De charmante, heuvelrijke regio Chianti ligt in het hart van Toscane. Tussen de steden Florence en Siena ligt Radda in Chianti ('Radda'), een middeleeuws stadje omringd door grote verdedigingsmuren. Radda heeft een roerig verleden en was ooit het hoofdkwartier van de Liga van Chianti, in de 13e eeuw door Florence opgericht als bescherming tegen Siena.

Het stadje is tegenwoordig het hart van het wijngebied Chianti Classico en een ideale plek om de beroemde wijnmakerijen, wijngaarden en olijfboomgaarden van de regio te verkennen. Tegen deze schitterende achtergrond houdt Agrichianti zich voornamelijk bezig met grondverzet en landschapsinrichting, naast het gereedmaken van de bodem voor wijngaarden en het planten van wijnstokken.

Het bedrijf is in 1959 opgericht door Bruno Fronti, die twee

zonen had: Fabio en Stefano. Bruno, die naast een passie voor machines ook een pioniersgeest had, schafte in 1975 zijn eerste graafmachine aan.

Eind jaren tachtig deed Bruno een stap terug en namen Fabio en Stefano het bedrijf over. Ze werden directeurs en gelijke partners (hoewel Stefano sindsdien 25% heeft doorgegeven aan zijn zoon, Nicola).

De broers hebben altijd samen in de omgeving van Radda gewerkt. In het begin waren ze praktisch ingesteld en werkten ze graag met de machines van hun vader. Maar toen het bedrijf groter werd en meer mensen in dienst nam, veranderde hun rol. Fabio werd meer verantwoordelijk voor contracten met klanten en de financiële en administratieve kant van het bedrijf, terwijl Stefano voornamelijk op de bouwplaats aan het werk was.



Valerio behoort tot de volgende generatie bij Agrichianti

“Mijn oudste herinnering aan werk is dat ik toen ik 12 was een trekker leerde besturen”, vertelt Fabio. “De eerste 20 jaar dat ik werkte waren zwaar. Het was hard werken en de beloning was klein. Maar mede dankzij die opvoeding zijn we steeds sterker geworden naarmate we meer succes hadden.”

Het geluk van Agrichianti nam een keer toen de Europese Gemeenschap in de jaren zeventig financiering verstrekke om land om te zetten in wijngaarden. In de tien jaar daarop onderging ook de wijnindustrie een ware transformatie. De ‘grote merken’ kwamen op en wijn werd steeds meer gezien als een speciale, bijzonder gewaardeerde en geliefde drank in plaats van gewoon iets voor bij het eten.

Daarbij kon Agrichianti de wijnindustrie helpen bij uitbreidingen, verbeteringen en het voldoen aan de vraag naar Chianti Classico. “Het is fijn om naar het landschap te kijken en je in te denken hoe belangrijk ons bedrijf daarvoor is geweest”, aldus Fabio. “Net als mijn vader heb ik een passie voor machines en werken in de landbouw. Ik renoveer graag, zodat alles er zo natuurlijk mogelijk bij ligt.

“Ik ben trots op onze familie en onze verbeterde situatie. We zijn eerlijk, werken goed samen en vullen elkaar perfect aan. We werken altijd hard en hopen zoveel mogelijk nieuwe ideeën te blijven ontwikkelen.”

Stefano raakte voor het eerst betrokken bij het bedrijf van zijn vader toen hij als 14-jarige met machines begon te werken. “De grootste verandering sindsdien is de technologische revolutie die de machines hebben ondergaan”, vertelt hij. “Onze Zaxis-graafmachines zijn zo snel en nauwkeurig... Sterker nog, ik zit vaker in een machine van Hitachi dan thuis!”

Agrichianti koopt al sinds 2004, toen het bedrijf een ZX210 aanschafte, zijn Hitachi-graafmachines bij de Italiaanse dealer SCAI. De twee bedrijven hadden echter al contact sinds 1991, toen Giancarlo Pais zich aansloot bij het verkoopteam van SCAI.

Het aantal graafmachines dat Agrichianti bezit is met het succes van het bedrijf meegegroeid. De familie gebruikt de machines voor maximaal vijf jaar en profiteert daarbij van een goed onderhouds- en serviceprogramma.

Het huidige machinepark bestaat uit 14 Hitachi-machines: ZX33U-5 en ZX65USB-5 minigraafmachines, een ZX85USB-3, een ZX130-6 en een ZX160LC-5, drie ZX210LCN-5's, een ZX210LCN-6, twee ZX240LCN-3's, twee ZX240LCN-5's en één ZX300LCN-6 middelgrote graafmachine.

De volgende generatie

Het team van Agrichianti heeft 18 leden en de volgende generatie Fronti draagt al zijn steentje bij onder begeleiding van de twee vaders. Uit het feit dat Nicola aandelen heeft blijkt hoe betrokken hij is bij het bedrijf en dat geldt ook voor Fabio's zoon, Valerio.

De familie heeft nog twee bedrijven: Fabio's oudste dochter, Angela, runt een wijnbedrijf genaamd Istine, met vier werknemers, terwijl Agriservice Chianti wijngaarden beheert, wijnstokken snoeit en druiven oogst. De seizoensarbeiders van dit bedrijf (soms zijn het er wel 40) werken nauw samen met Istine.

Nicola werkt graag met de machines, maar heeft daarnaast de leiding over alle technische aspecten. “Ik heb veel geleerd van mijn grootvader, met wie ik in 1989 begon te werken”, vertelt hij. “Nu ben ik overal bij betrokken, van trucks besturen tot financiën en administratie. Het is fijn om met mijn vader, ooms en neven samen te werken en we vormen samen een grote gezellige familie.”

Valerio heeft dit werk ook met de paplepel ingegoten gekregen en leert van zijn vader. Hij werkt op kantoor en helpt met de administratie, IT en het opstellen van contracten. Daarnaast bestuurt hij een trekker met een wijnstokplantmachine en is hij gespecialiseerd in afwatering.

Hij weet nog dat hij op zijn vijfde voor het eerst een gat groef met een machine. “De ochtend daarop ging ik terug naar het gat – was er een wild everzwijn in gevallen!” vertelt hij. “Ik heb landbouw gestudeerd aan de universiteit en werk sinds 2012 officieel bij dit bedrijf.

“We hebben een nauw samenwerkingsverband met een universiteit in Florence en middelbare scholen uit de omgeving. De studenten komen hier voor onderzoek of om ervaring op te doen, en zij delen hun ontdekkingen en resultaten met ons – zo helpen we elkaar.”

Agrichianti is gespecialiseerd in het prepareren van de bodem voor wijnstokken en het installeren van afwateringssystemen. Daarvoor moeten geulen worden gegraven van 1,2 meter diep, waarna de afvoerleidingen worden gelegd en afgedekt met stenen en grond. Tegelijkertijd graaft een andere machine op het terrein grond af met een speciale bak waarmee ook grote stenen verwijderd worden.

“Wij staan bekend om onze landschapsinrichting en het voorbereiden van de bodem voor wijnbedrijven”, vertelt Nicola. “Daarnaast leggen we wijnkelders aan en hergebruiken we authentieke steen uit de omgeving voor de muren en paden die het platteland zo charmant maken.”

Agrichianti richt zich op de beroemdste gebieden voor de productie van Chianti Classico vanuit het hoofdkantoor in Radda. “De eigenaars van de grote wijnmakerijen willen investeren in hun faciliteiten en wijngaarden”, vervolgt Nicola. Zij willen dat wij werk van hoge kwaliteit leveren, zodat zij hun klanten de beste druiven kunnen laten proeven in een mooie omgeving.”

Het bedrijf is meestal actief op zo'n 20 verschillende locaties in de regio en gebruikt ten minste drie machines voor elk project. De drukste tijd van het jaar is meestal tussen februari en juli.

De bottom line

Met zoveel projecten, locaties en machines is het essentieel dat Agrichianti betrouwbare leveranciers heeft die in alle behoeften voorzien. “Wij kopen Hitachi-graafmachines om drie redenen: we vinden de machines fijn, we hebben een sterke werkrelatie met SCAI en we worden uitstekend geholpen”, besluit Fabio.

“Onze eerste Hitachi hebben we destijds gekocht vanwege de kwaliteit van het merk en de machine. Hitachi-graafmachines zijn



voor ons soort werk het snelst en het meest nauwkeurig, en we beschouwen de Zaxis-5-minigraafmachines als onze beste machines.

“Daarnaast hebben we alle vertrouwen in Giancarlo, en onze relatie bestaat het hele jaar door, niet alleen wanneer we een machine kopen. Hij geeft onze kinderen al sinds ze klein waren schaalmodellen en we weten dat hij blij voor ons is als we een nieuwe machine ontvangen.

“We hebben andere graafmachines en dealers geprobeerd, maar kwamen altijd weer terug bij Hitachi en SCAI. SCAI geeft ons al vanaf het begin het gevoel dat we belangrijk zijn. Veel van onze overeenkomsten zijn direct ondertekend door leden van de familie Cesaretti, de eigenaars van SCAI – en dat wil wel wat zeggen.

“En ten slotte is het essentieel dat de machines betrouwbaar zijn, zeker in onze werkomgeving. De servicecontracten bij de

nieuwe machines en de technische ondersteuning door SCAI zijn van topklasse. En we hebben een uitstekende werkrelatie met de onderhoudsmonteurs, die wij ook tot onze vrienden rekenen. Hitachi-machines zijn perfect voor ons werk, maar in deze nichemarkt is service het belangrijkste.”



Ga voor een filmpje van de Hitachi-machines van Agrichianti in Italië naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control

A large-scale construction site, likely for a bridge or major infrastructure project. In the foreground, there's a red crane arm with chains hanging from it. Several construction workers wearing hard hats and safety vests are visible, working on a concrete structure. The background shows more of the construction site with rebar and formwork, and a brick building is visible on the right side.

Floreren op een markt vol concurrentie

Shannon Valley is de afgelopen dertig jaar uitgegroeid tot een van de grootste aannemers in Ierland. En tegelijk met het aantal en de omvang van de bouwprojecten van dit bedrijf is ook zijn vloot aan grondverzetmachines van Hitachi gegroeid.

De rivier de Shannon is met 360,5 kilometer de langste rivier in Ierland. Het is dan ook toepasselijk dat een van de meest prominente bouwbedrijven in het land is vernoemd naar deze beroemde waterweg. Shannon Valley is gevestigd in Drumshanbo (County Leitrim), vlakbij de monding van de rivier in Lough Allen.

Het bedrijf is in 1991 opgericht door Michael English en vierde in 2016 zijn 25-jarig bestaan. Het grote team van ruim 400 werknemers staat onder leiding van Michaels drie zonen en gelijkwaardige partners, Mick, David en Dermot. Het bedrijf heeft tot 40 lopende projecten in de omgeving van Dublin en daarbuiten, waarbij Mick en Dermot verantwoordelijk zijn voor de bouwterreinen en David zorgt voor het onderhoud van de machines.

Het bedrijf is gevestigd in het Shannon Valley Centre in Donabate (County Dublin), dat in 2005 is gebouwd. Het ruime erf, de werkplaats, het magazijn en het kantoor bruisen van activiteit, met name omdat deze faciliteiten worden gebruikt om de vloot aan grondverzetmachines te helpen onderhouden.

Het bedrijf biedt een breed scala aan oplossingen, variërend van

sloopwerkzaamheden en wegenbouw tot grootschalig graafwerk en afwatering. Naast deze aan de bouw gerelateerde activiteiten biedt het bedrijf ook diensten aan op het gebied van verhuur, vervoer en steenwinning.

“Ondanks de financiële crisis zijn we tot 2010 druk geweest. Daarna stortte de Ierse bouwmarkt in en bleef het twee jaar erg stil”, vertelt David. “Onze enige optie was om drie jaar in Polen te gaan werken. Daar hebben we grootschalig grondverzet en materiaalvervoer verzorgd voor de aanleg van een snelweg en andere wegen.

“Gelukkig is de situatie thuis nu verbeterd en werken we hier weer fulltime. Dublin is veerkrachtig en in het zuiden des lands werken we aan de ontwikkeling van andere locaties.”

Een van de meest prestigieuze projecten van Shannon Valley bestond uit grondwerken bij de vernieuwing van de M50, de ringweg van Dublin. Dit was een van de grootste wegenbouwprojecten in de geschiedenis van Ierland, waarin in vier jaar tijd €1 miljard is geïnvesteerd.



Om flexibel genoeg te zijn voor zoveel projecten van dergelijke omvang, beschikt Shannon Valley over een grote vloot aan grondverzetmachines. Momenteel heeft het bedrijf ongeveer 100 graafmachines in gebruik (van één tot 80 ton), en daarnaast onder andere dumptrucks, kiepwagens, knikdumpers, bulldozers en breek- en zeefinstallaties.

Trouw aan Hitachi

Michael kocht zijn eerste Hitachi-graafmachine (een UH063) in 1989 en nu bevat de vloot ongeveer 50 Zaxis-graafmachines en ZW-wielladers. “Die UH063 hebben we nog steeds,” vertelt David, “met ruim 30.000 bedrijfsuren op de teller. Nadat mijn vader het bedrijf had opgericht, groeide de markt en in de tweede helft van de jaren negentig ontwikkelden onze activiteiten zich snel.

“Tijdens die periode kochten we veel Hitachi EX220’s, EX300’s, EX400’s, EX600’s en andere modellen. Die machines waren harde werkers en vele uren actief. We zijn altijd Hitachi-machines blijven kopen, want het gehele aanbod is sterk, met name wat

de duurzaamheid en betrouwbaarheid van de grote graafmachines betreft.

“Een aantal van onze machinisten geven de voorkeur aan graafmachines van Hitachi omdat die soepeler en nauwkeuriger te bedienen zijn dan die van andere merken. En het is ons ook duidelijk dat Hitachi-wielladers probleemloos werken en in de loop van de jaren goed zijn doorontwikkeld.

“Momenteel is er meer vraag naar machines van 8, 13, 20 of 30 ton voor onze projecten. We hebben dit jaar meer dan tien machines gekocht, waaronder de ZX33U-5, ZX48U-5, ZX225USLC-6 en ZX250LC-6.

“Materiaal van Hitachi is gemakkelijk in het onderhoud en we hebben een uitstekende werkrelatie met onze dealer TBF Thompson [een subdealer van Hitachi Construction Machinery (UK)]. Ik heb direct contact met onderdelenmanager John en servicemanager Mark bij de vestiging in Mallusk en ben erg tevreden over hun service.”



“We zijn altijd Hitachi-machines blijven kopen, want het gehele aanbod is sterk, met name wat de duurzaamheid en betrouwbaarheid van de grote graafmachines betreft”

David (links) en Dermot English, eigenaars van Shannon Valley Ltd



Veelzijdig op locatie

David nam *Ground Control* mee op een tour langs vier locaties in Dublin om de veelzijdigheid van Shannon Valley te laten zien. Als eerste bezochten we een nieuwbouwproject, waarvoor Glenveagh Properties 148 woningen bouwt in het kustplaatsje Rush.

Shannon Valley is aangetrokken voor de gehele ontwikkeling van het terrein, inclusief funderingen, nutsvoorzieningen en wegen. Een ZX225USLC-6 middelgrote graafmachine was bezig om geulen te graven voor de funderingen met machinist Tom Reilly aan de knoppen.

“Dit is een ontzettend goed uitgebalanceerde machine voor deze omvang, zelfs met een volle bak”, legt hij uit. “Hij heeft een groot bereik en is heel nauwkeurig. De cabine is ruim en dankzij de kleine draaicirkel kan ik ook bij weinig ruimte snel werken.”

David vervolgt: “De woningbouwsector is momenteel sterk, dus hebben we geïnvesteerd in meer compacte machines, zoals de ZX225USLC-6. De markt kent zeer veel concurrentie, dus elke cent telt en de deadlines zijn altijd krap. Dat betekent dat we behoefte hebben aan betrouwbare machines.”

Op de tweede locatie is vastgoedontwikkelaar Twinlite bezig met de bouw van maximaal 800 appartementen bij Clongriffin, aan de noordelijke rand van Dublin. Shannon Valley kreeg de opdracht om de kelder uit te graven, de fundering voor de palen aan te leggen en de afwatering te installeren. Een van de Hitachi-machines op het terrein was een ZX48U-5, die bezig was met opvullen onder besturing van machinist Damien Harte.



“Deze minigraafmachine is heel stabiel en heeft veel graafvermogen en een goed bereik voor een machine van deze omvang”, zegt hij. “Daarnaast is hij comfortabel en ruim en is het zicht rondom uitstekend. Als ik in kleine ruimtes werk, voel ik me veilig en zeker – perfect voor een locatie als deze.”

David legt uit: “We ronden deze klus binnen zes maanden af, dan kan het betonwerk van start. Eerder gebruikten we onze ZX690LCH-6 grote graafmachine voor het grootschalige graafwerk. In die fase van het project heeft die maar liefst 5.500 achtwielige trucks volgeladen!”

De ZX690LCH-6 is sindsdien verhuisd naar een sloopproject aan de Shanowen Road in Whitehall, een buitenwijk van Dublin. Het gebouw was gedeeltelijk af op het moment dat de Ierse markt instortte en het terrein werd verlaten.

Shannon Valley is door de nieuwe ontwikkelaar, de Comer Group, aangetrokken om het geheel te slopen en de materialen te scheiden, te verwijderen en te recyclen, waaronder een betonnen plaat van 600 mm dik. Hoewel dat voor de aannemer een relatief kleine klus was – één maand sloop en zes weken grondwerkzaamheden – gebruikte hij daarbij een van zijn grootste graafmachines, voorzien van een hulpstuk van acht ton om mee te verpulveren.

Daarnaast is Shannon Valley verantwoordelijk voor het bewerken met springstof, graven, breken en zeven in de steengroeve van L Behan Aggregates & Recycling Ltd in Rathcoole, ten zuidwesten van Dublin. De groeve van Windmill Hill is een waardevolle bron van hoogwaardig kalksteen dat weinig zwavel bevat en wordt

gebruikt in aggregaten voor funderingen en afwateringen.

Te midden van een breed scala aan middelgrote en grote Hitachi Zaxis-graafmachines gebruikt het bedrijf twee ZW310-6'en om de aggregaten in de trucks te laden. Een van de middelgrote wielladers wordt bediend door Michal Wrobel.

“Sturen met de joystick bevalt goed, zeker als ik in een kleine ruimte aan het werk ben”, vertelt hij. “De cabine biedt volop ruimte en ik vind de airconditioning en andere hightech voorzieningen erg prettig. De automatische versnellingsbak is fantastisch en de laadcycli is kort, zodat de productiviteit ook bij deze drukte hoog blijft.

Shannon Valley, TBF Thompson en Hitachi hebben hun krachten gebundeld voor de ontwikkeling en het onderhoud van een vloot zeer duurzame en betrouwbare grondverzetmachines. Dankzij de ongelofelijke werklust van de familie English, de veelzijdigheid van hun Hitachi-machines en de bereidheid van de drie partners om in de nieuwste technologie te investeren zullen zij blijven floreren op een markt met zeer veel concurrentie.



Ga voor een filmpje van de machines van Shannon Valley naar

www.youtube.com/user/HitachiConstruction.

Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control



Klaar voor de uitdaging

De ZW-6-wielladers van Hitachi zijn speciaal ontworpen om zeer productief, brandstofzuinig en gemakkelijk in het onderhoud te zijn. *Ground Control* ging naar Portugal om te zien hoe twee machines hun steentje bijdragen bij twee bedrijven.



Nu de financiële storm van 2008 weer is gaan liggen komen verschillende Portugese sectoren weer tot bloei. De bouw- en steenwinningssectoren van het land zijn weer optimistisch en profiteren daarnaast van hernieuwd internationaal vertrouwen in hun exportproducten. Met name twee bedrijven stellen een nieuwe norm en gebruiken grondverzetmachines van Hitachi om hun ambities te ondersteunen.

Leca (wat staat voor 'lightweight expanded clay aggregates') is een belangrijk onderdeel van de Saint-Gobain-groep en is actief door heel Europa, waaronder Denemarken, Finland, Zweden en Polen. Leca mengt en exporteert klei vanuit zijn Portugese fabriek in de buurt van Avelar sinds 1969. In de speurtocht naar een nieuw technisch geavanceerd materiaal schreef Leca (via Saint-Gobain) onlangs een internationale aanbesteding uit.

Hitachi sleepte dit contract binnen en leverde vervolgens tien verschillende machines aan Leca verspreid door Europa. Er werd onder andere in juni 2018 een Hitachi ZW220-6 wiellader geleverd op locatie in Avelar. "Destijds was Leca op zoek naar een centrale leverancier", legt industrieel manager Bernardo Mendonça uit.

"We hebben gedetailleerde specificaties opgesteld met exacte technische vereisten en Hitachi kwam met de meest passende en kosteneffectieve oplossing. Moviter (de geautoriseerde lokale Hitachi-dealer) heeft ons geholpen om optimaal te profiteren van deze kans en ook onze machinisten waren bij het selectieproces betrokken. Zij waren zeer te spreken over de prestaties van de wiellader van Hitachi."

Streng quota

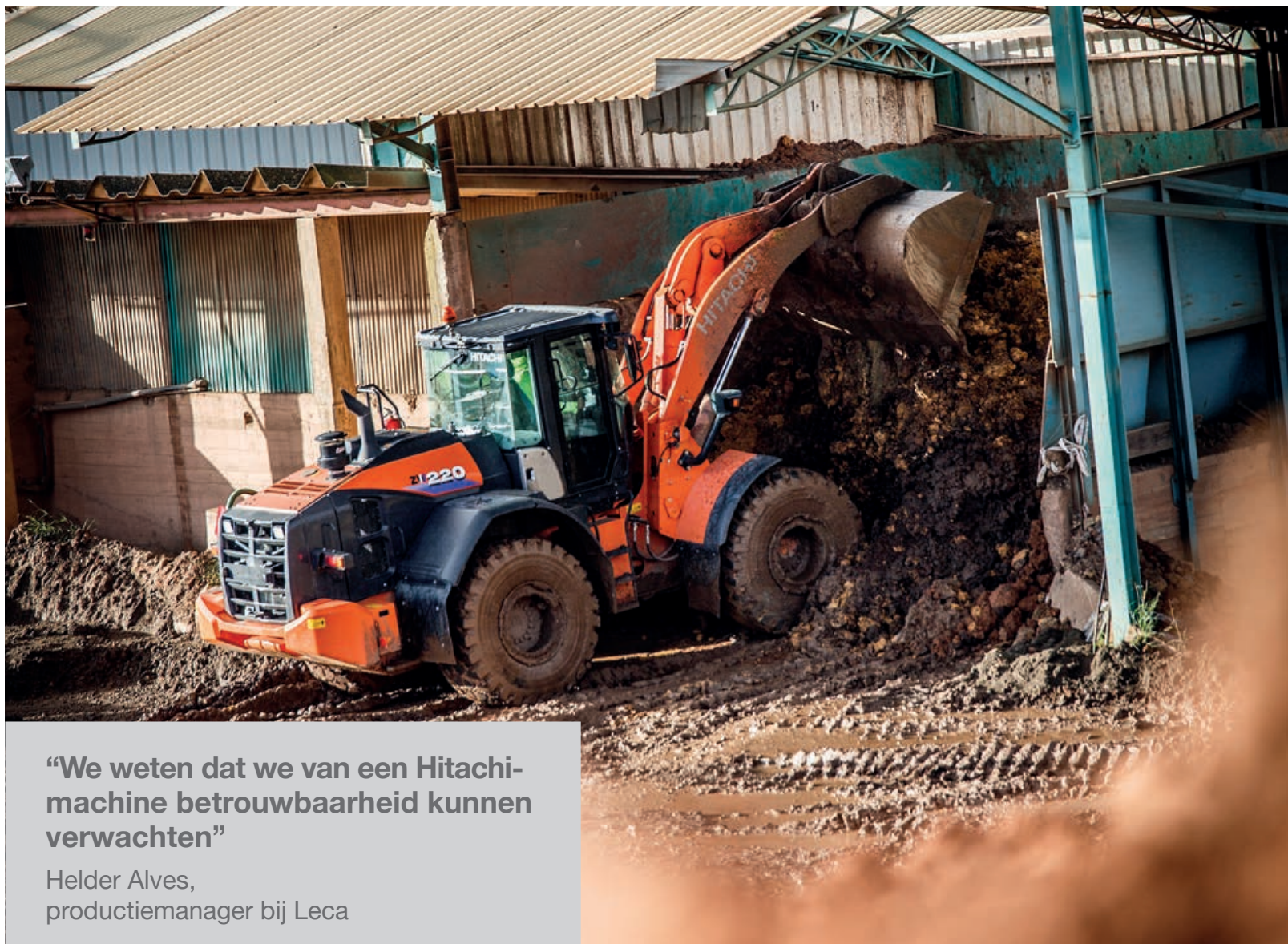
De ZW220-6 wordt op het tien hectare metende terrein gebruikt om drie verschillende soorten klei te mengen en de hoofdtrechter te vullen die leidt naar de centrale verwerkingsinstallatie van Leca. De 'zwarte' klei wordt aangeleverd van een locatie op slechts twee kilometer afstand, maar het 'oranje' materiaal komt uit de stad Leiria, in het zuiden. Het uiteindelijke 'bruine' mengsel moet vanuit het noorden van Portugal worden getransporteerd. De wiellader heeft als taak om de stapels te mengen volgens een vooraf gedefinieerde verhouding om de gewenste consistentie te krijgen.

Om aan de vraag te kunnen voldoen moet de ZW220-6 elke ploegendienst van 20 uur 600 m³ aan gemengd materiaal in het systeem laden. In de verwerkingsinstallatie wordt de klei verpulverd en in kleinere stukken gesneden. Vervolgens wordt er water toegevoegd, waarna het mengsel wordt gewogen en naar de oven gestuurd, waar het wordt verwarmd tot 1200°C en uitzet tot de gewenste massa. Het eindresultaat is vijf soorten poreuze klei die worden geëxporteerd voor gebruik in de bouw en landbouw.

Volgens Bernardo is de Hitachi-wiellader perfect voor deze taak: "Een van onze grootste uitdagingen hier in Avelar is dat we 24/7 in bedrijf zijn, wat betekent dat de wiellader constant aan het werk is. Daarom is deze Hitachi-machine vanwege zijn hoge beschikbaarheid en betrouwbaarheid de ideale oplossing, en onze machinisten zijn zeer tevreden over de prestaties van de ZW220-6."

Productiemanager Helder Alves werkt al 28 jaar bij Leca en stelt de hoogste eisen aan grondverzetmachines. Van de ZW220-6 wordt veel gevergd, legt hij uit: "De wiellader wordt bijna de hele dag door gebruikt, dus moet hij productief zijn. Sterker nog, onze hele productiecycclus is daarop gebaseerd, want alle klei wordt in eerste instantie met de ZW220-6 bewerkt."

"Het is bijzonder lastig werken op deze locatie en het is essentieel dat we onze quota's halen. Maar in mijn ervaring tot nu toe is de Hitachi-wiellader beter dan andere machines en presteert hij goed op alle technische vlakken. De afmetingen zijn ideaal voor deze locatie, hij is gebruiksvriendelijk en de cabine is comfortabel. Al



“We weten dat we van een Hitachi-machine betrouwbaarheid kunnen verwachten”

Helder Alves,
productiemanager bij Leca



met al weten we dat we van een Hitachi-machine betrouwbaarheid kunnen verwachten.”

Helders collega Adelino Silva is ook tevreden met de nieuwe ZW220-6: “Het is een snelle, krachtige en goed uitgebalanceerde machine en zijn superieure trekkracht is iets wat Hitachi-wielladers uniek maakt. Het 360° zicht is een voordeel en de graafkracht als je de stapels inrijdt is uitstekend. Volgens mij doet hij hetzelfde werk als een grotere machine, terwijl hij sneller vult en minder brandstof gebruikt.”

Een familiekwesitie

Op 80 kilometer ten zuiden van Avelar ligt de stad Fátima. Hoewel deze stad beter bekend staat als een pelgrimsoord, ligt aan de

rand van de stad een bloeiende kalksteengroeve die eigendom is van, en wordt geëxploiteerd door, Filstone Natural SA (Filstone). De oprichting van Filstone in april 2002 door CEO Ricardo Jorge was een bijzonder moment: “Mijn familie zit al zes generaties in de steenproductie, dus dit was voor mij een droom die werkelijkheid werd.

“Toen ik Filstone oprichtte waren mijn vader en grootvader zakelijke partners. Ik zit al mijn hele leven in deze branche. Oorspronkelijk begonnen we als coöperatie, en kochten we collectief materiaal in op andere locaties. In 2008 hebben we de groeve hier in Fátima (Casal Farto) in zijn geheel gekocht en sindsdien zijn we bezig met internationaliseren. We hebben een kantoor geopend in Shanghai om toegang te krijgen tot de Chinese markt.”

In deze snel veranderende industrie heeft Filstone een integrale visie op de toeleveringsketen: kalkstenen blokken worden gezaagd volgens de specificaties van de klant en doorlopend op kwaliteit geanalyseerd. Deze benadering van het bedrijf vraagt om de nieuwste technologie, waaronder machines.

Vanuit die gedachte heeft Filstone geïnvesteerd in een Hitachi ZW310-6 wiellader om de hoge productiviteit in stand te houden in de 30 hectare metende groeve, die elk jaar 900.000 ton kalksteen produceert. Momenteel zijn de reserves naar verwachting genoeg voor 100 jaar. “Ik hoorde voor het eerst van Hitachi tijdens een bezoek aan Japan in 1997 en ik weet dat dit bedrijf synoniem is met kwaliteit”, vertelt Ricardo.



“Die wiellader is net een Porsche: snel, wendbaar en soepel”

Humberto Miguel de Jesus Santos,
machinist bij Filstone

“Bovendien wist ik dat Hitachi graafmachines maakte, maar hun serie wielladers was nieuw voor mij. Veel van mijn vrienden in deze industrie hebben machines van Hitachi en ik heb altijd goede verhalen gehoord over de service en het onderhoud. Op een gegeven moment hebben we met Moviter besproken wat zij konden bieden en hebben we geïnvesteerd in de ZW310-6.”

De Hitachi-wiellader werkt op het tweede niveau van de groeve en wordt vooral gebruikt om trucks vol te laden, kalksteen tussen voorraadstapels te verplaatsen en de breek- en zeefinstallatie te voorzien: een stevige uitdaging! Het materiaal dat door de ZW310-6 wordt verplaatst is een secundaire grondstof die ontstaat tijdens activiteiten op de bodem van de groeve, waar blokken kalksteen van 13-14 ton worden gezaagd. Deze kalksteen wordt gebruikt voor bouwmaterialen zoals mortel, pleister, beton en witkalk.

Wat Ricardo betreft is de Hitachi-wiellader essentieel voor de productiviteit van Filstone, met name binnen een markt waar kalksteen soms meer opbrengt dan marmer. “Japanse bedrijven zoals Hitachi denken aan de toekomst en de ZW310-6 biedt absoluut kwaliteit. We hadden hoge verwachtingen van deze wiellader, maar toch was de brandstofzuinigheid verrassend. Daarnaast is de machine stabiel en compact, en hij presteert even effectief als een grotere machine.”

In een familiebedrijf als dit is het niet verrassend om Ricardo's neef, Humberto Miguel de Jesus Santos, de ZW310-6 te zien bedienen. Hij is het met Ricardo eens over de voordelen van het



bezitten van een Hitachi: “Die wiellader is net een Porsche: snel, wendbaar en soepel. In de cabine is het zicht bijna 100% en is het heel stil. Wat onderhoud betreft: de toegangspunten zijn slim geplaatst en hij is eenvoudig te reinigen. Ik werk heel graag met machines van Hitachi.”



Ga voor een filmpje van de ZW-6-wielladers in Portugal naar www.youtube.com/user/HitachiConstruction. Voor een digitale versie van *Ground Control* met nieuwe filmpjes kunt u zich online opgeven via www.hitachicm.eu/iground-control

A full-page photograph of two men standing on a demolition site. The man on the left is bald with a beard, wearing a black quilted jacket over a red and grey striped sweater and blue jeans. The man on the right has short brown hair and glasses, wearing a maroon V-neck sweater over a light blue shirt and dark blue jeans. In the background, an orange Hitachi excavator is demolishing a concrete structure. The ground is covered in rubble and debris.

De sloo**pe**xperts

Een Roemeense aannemer vertrouwt op zijn Hitachi Zaxis middelgrote graafmachines om sloopprojecten op tijd af te krijgen. Een van de nieuwste aanwinsten, een ZX350LC-6, voldoet aan de verwachtingen wat betreft betrouwbaarheid, vermogen en snelheid.

“Hitachi produceert de best presterende graafmachines op de markt”

Robert Comandaru (links), eigenaar van EuroMetalColect SRL met Alex Moise, verkoopmanager bij Utirom

Het in 2015 door mede-eigenaar Robert Comandaru opgerichte EuroMetalColect Srl heeft zich snel ontwikkeld tot een sterke speler op de Roemeense sloop- en schrootmarkt. Oorspronkelijk hield dit in Trifești gevestigde bedrijf zich voornamelijk bezig met metaalinzameling en schroot. Maar de laatste jaren heeft Robert ingespeeld op de kansen binnen de sloopsector in het land.

“Ons bedrijf heeft iets unieks te bieden”, zegt hij. “Dat komt doordat we niet alleen industriële gebouwen kunnen slopen, maar ook het resterende puin en metaal kunnen verwijderen. Dankzij onze ervaring kunnen wij zowel de sloop leiden als de materialen exporteren naar de rest van de wereld.”

De markt is gezond is, maar het bedrijf heeft forse concurrentie. Om de doelstellingen te kunnen realiseren heeft EuroMetalColect geïnvesteerd in een vloot van zes middelgrote graafmachines van Hitachi, die zijn geleverd door de geautoriseerde lokale Hitachi-dealer voor Roemenië, Utirom Invest Srl (Utirom). Daartoe behoren drie Zaxis-6-modellen – de ZX250LC-6, de ZX300LC-6 en de ZX350LC-6 – die in augustus en september 2018 zijn geleverd.

Op een sloopterrein in de buurt van de stad Ploiești draagt de ZX350LC-6 zijn steentje bij. EuroMetalColect heeft opdracht gekregen om een oude fabriek te slopen bij het dorpje Moara Nouă. In plaats daarvan zal een nieuwe faciliteit worden gebouwd waar geëxpandeerd polystyreen (piepschuim) zal worden geproduceerd voor verschillende toepassingen, zoals woningisolatie.

De sloop op het zware terrein van 30.000 m² ging van start in september 2018 en zal naar verwachting medio november zijn afgerond. EuroMetalColect gebruikt drie middelgrote graafmachines van Hitachi om de deadline te halen. Naast de nieuwe ZX350LC-6 zorgen ook een ZX280LCN-3 en een ZX250LC-3 voor een zo hoog mogelijke productiviteit.

Het proces begint wanneer de ZX280LCN-3 met een breker de

betonnen bouwwerken openbreekt. De ZX350LC-6, die is voorzien van een betonvergruizer, verzamelt vervolgens zorgvuldig het ijzer en staal waaruit het binnenste van het gebouw ooit bestond. Daarbij worden de materialen over verschillende stapels verdeeld.

Daarna laadt de ZX250LC-3 graafmachine een gestage stroom containertrucks vol voor verder transport. Dagelijks worden op deze manier ongeveer 20 voertuigen gevuld. EuroMetalColect exporteert het metaal (ongeveer 20 ton per dag) voornamelijk naar Turkije, om daar te worden gebruikt in autofabrieken.

Bekend om betrouwbaarheid

Gezien de zware omstandigheden op het terrein voldoet alleen het meest betrouwbare materieel, aldus Robert: “We moeten snel werken, dus het is essentieel dat onze machines het tempo kunnen bijhouden. Het is een zware omgeving, waar de veiligheid van onze machinisten en de productiviteit voor ons voorop staan.

“Ik heb de Hitachi ZX350LC-6 middelgrote graafmachine aangeschaft omdat ik wist dat er geen uitval zou zijn. Ik heb met verschillende andere merken gewerkt, maar voor mij produceert Hitachi de best presterende graafmachines op de markt, die bekend staan om hun betrouwbaarheid.”

EuroMetalColect is ook actief op een vergelijkbaar terrein in de stad Copșa Mică. “We zijn bezig met de sloop van de Sometra-fabriek, een smelterij van 700.000 m²”, legt Robert uit. “Daar gebruiken we de ZX300LC-6 en de ZX280LC-3. Op beide locaties vertrouwen we op het vermogen, de snelheid en de brandstofzuinigheid van Hitachi-graafmachines.”

De uitstekende service van Utirom is voor Robert nog meer reden tot tevredenheid. Alle Hitachi-machines zijn gedekt door een servicecontract van twee jaar/4.000 bedrijfsuren, en ConSite – het systeem voor monitoring op afstand van machines van Hitachi – is voor hem een hoogtepunt.

“Ik ben altijd blij om het mailtje te ontvangen, want dan zie ik in één oogopslag hoe goed de Hitachi-machines presteren”, vertelt hij. “Bovendien hebben we een productieve relatie met Utirom en de proactieve steun die wij van hen ontvangen is geweldig. Ze denken net als wij en nemen de tijd om onze behoeften te begrijpen.”

Alex Moise, de verkoopmanager van Utirom, weet nog hoe de samenwerking begon: “Ik ben verantwoordelijk voor de verkoop in heel Roemenië, wat betekent dat ik regelmatig op reis ben. Grappig genoeg ontmoette ik Robert enkele jaren geleden aan boord van een vliegtuig. We raakten in gesprek en ik was blij om te horen dat hij fan van Hitachi was. Niet lang daarna volgde de eerste verkoop en we zijn altijd vrienden gebleven.”

Dromen over Hitachi

Voor Gheorghe Vacaru, de machinist van de ZX350LC-6, is de machine bij uitstek geschikt voor een veeleisend sloopterrein: “De graafmachine is krachtig, betrouwbaar en snel. Ons werk is zwaar, dus we kunnen niet zonder een sterke machine. Ik heb met andere graafmachines gewerkt en in deze cabine is duidelijk minder lawaai te horen.

“Wat bestuurbaarheid betreft reageert de joystick snel en soepel, en de verhouding tussen brandstofverbruik en vermogen is ongeëvenaard. Maar het grootste voordeel van werken met de ZX350LC-6 is zijn stabiliteit. Met de nieuwe Zaxis-6-serie kan ik het verschil echt voelen. Vroeger droomde ik ervan om te werken met Hitachi-machines, dus ik vind het geweldig dat ik dat nu echt doe.”

Topmodellen



Koop schaalmodellen van Hitachi op
www.hcmewebshop.com